



Yatırımcı Sunumu

**GELECEĞİN SORUNLARINA ÇÖZÜM
ÜRETEN TÜRKİYE'NİN CAM MERKEZİ**

2026 1Ç

Bir Bakışta (In a Nutshell)



Ne Yaparız ?

Yarım asırlık cam işleme tecrübemiz ile Beyaz Eşya ve Solar Enerji Sektörleri için cam üretir, Camın kullanıldığı tüm diğer sektörler için ise Şişecam Düzcam ürünlerinin dağıtımını yaparız. Böylece geniş çaplı, ölçek ve sektörel çeşitlilik içeren bir cam ekosistemini yönetiriz.

Stratejik Avantajlarımız

Solar Cam pazarında Öncü Konum

Güçlü Nakit Akışları ve Düşük Borçluluk Oranı ile finansal istikrar

Portföy çeşitlendirmesi ile farklı sektörlerde (enerji, beyaz eşya, ticari) Risk Dağılımı

Yüksek Verimlilik ve Optimum Maliyet Yapısı

İhracat Odaklı büyüme hedefleyen Global Oyuncu, 4 Kitada 28 Ülkeye ihracat

Öne Çıkan Finansallarımız

Toplam Aktif: 6,9 Milyar TL

Net Kar: 29,5 Milyon TL

FAVÖK Marjı: %15,6, Güçlü Nakit Üretimi

Özkaynak/Aktif: %73,6

Yerleşkelerimiz

Kuyucak: 17.344 m² alan, 2,5 milyon m²/yıl kapasite, beyaz eşya camları, sera camları.

Nazilli OSB: 7.086 m² alan, 37.000 ton/yıl kapasite, ticari cam ürünleri, 1,1 MW GES.

Manisa OSB 1: 26.410 m² alan, 5 milyon m²/yıl kapasite, solar panel camları, 2,6 MW GES. 2026 halihazırda 9 milyon m² yatırım

Manisa OSB 2: 30.000 m² arazi, inşa halinde, 2026 yılında tamamlanma hedefi.

Kilometre Taşları

1975

Aydın Kuyucak'ta ilk üretim

1985

İlk Yalıtımlı Cam

1995

Kuyucak Tesisi faaliyet başlangıcı

2005

İlk Temperli Cam İşlemi

2010

Kuyucak'ta 30.000 m² Arazi Üzerine Yeni Fabrika Açılışı

2015

Nazilli OSB'de Fabrika ve Ek Fabrika Kuruluşu

2021

Manisa OSB'de Fabrika Açılışı

2023

Yenilenebilir Enerji Yatırımları Nazilli OSB'de 1 MW GES

2024

Halka Arz

2025

Manisa OSB 2. Fabrika İnşaatı Başlangıcı

2025

Manisa 1 Solar Cam ve Kuyucak Fabrika Beyaz Eşya Camları Kapasite Artışı

2026

Manisa 1 - Yeni Hat Yatırımı



Ürünlerimiz



Güneş Enerjisi
Camları



Beyaz Eşya
Camları



Yatay Dondurucu
Camları



Dikey Şişe
Soğutucu Camları



Termal Isıtıcı
Camları



Sera
Camları



Düz
Cam



Lamine
Cam



Kaplamalı
Cam

Brüt - Gross

Üretim Tesislerimiz

Manisa OSB 1 Tesisi

- 14.502 m² açık alan – 26.410 m² kapalı alan
- Yıllık Kapasite : 5.000.000 m²/yıl
- 2026 yılında tamamlanması planlanan Ek hat yatırımı ile enerji camı kapasitesi 9 milyon m² artarak 14.000.000 m²/yıl'a ulaşacaktır.
- 2,6 MW Çatı GES yatırımı

Ürün Grupları : Solar Panel Camları



Manisa OSB 2 Tesisi

- 2022 yılında Manisa OSB 6. kısımda satın alınan 30.000 m² arazi üzerine inşaatı sürmektedir.
- İnşaatın 2026 yılı ortasında tamamlanması hedeflenmektedir.

Ürün Grupları : Ticari gizlilik nedeniyle belirtilmemektedir.



Üretim Tesislerimiz

Kuyucak Tesisi

- 3.098 m² açık alan - 17.344 m² kapalı alan
- Yıllık Kapasite : 2.551.678 m²/yıl

Ürün Grupları :

Beyaz eşya buzdolabı camları, fırın camları, dikey şişe soğutucu dolabı camları, market tipi soğutucu camları, dondurma dolabı camları ve nitelikli sera camları



Nazilli OSB Tesisi - Depo

- 2.914 m² açık alan – 7.086 m² kapalı alan
- Yıllık Kapasite : 37.000 ton/yıl
- 1,1 MW Çatı GES

Ürün Grupları :

Ticari cam ürünleri : Düzcam, ayna, lamine ve kaplamalı cam



Müşteriler

Sektörlerinde öncü firmalarla uzun yıllara dayanan ticari ilişkiler



Beyaz Eşya



Güneş Enerjisi



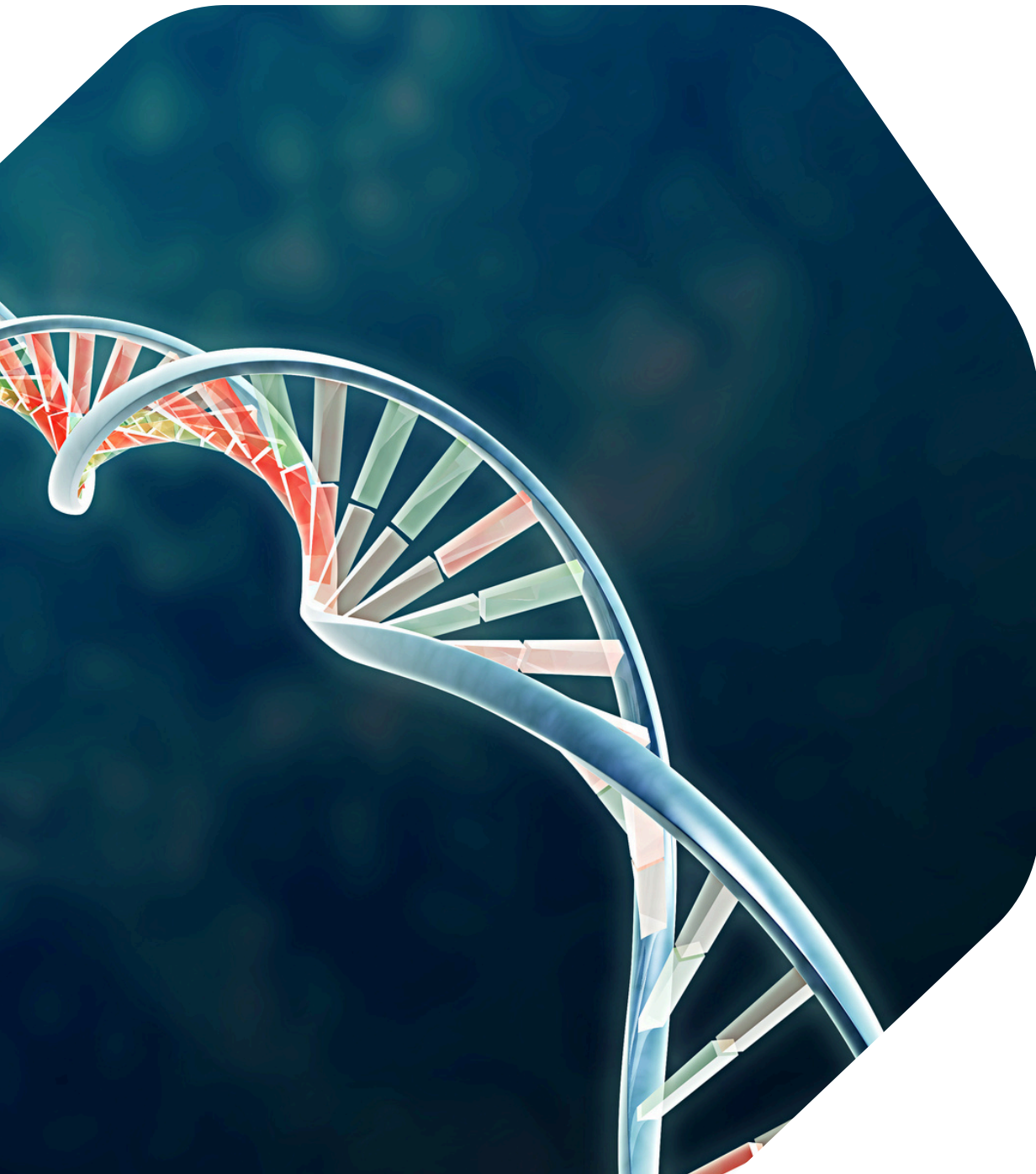


**Yenilenebilir Enerji ve Beyaz Eşya sektörlerinin
global tedarikçisi**

4 Kıtada 28 ülkeye ihracat

**Asyalı üreticilere alternatif güvenilir
iş ortağı**

DNA'mız



- **YENİLİKÇİ:** Teknolojik, Endüstriyel ve Sosyal yeniliklere hızla adapte oluruz.
- **KAPSAYICI:** Tüm paydaşlarımızın faydalarını önceler ve kolektif bir gelişim hedefleriz.
- **SÜRDÜRÜLEBİLİR:** Üretkenliğimizi arttırırken doğaya zarar vermeden ve yenilenebilir kaynakları etkin olarak kullanırız.
- **DAYANIKLI:** Organizasyonel çevikliğimiz ve finansal gücümüz sayesinde global belirsizlik ve şoklara karşı hızlı refleks veririz.
- **EŞİTLİKÇİ:** Cinsiyet, din, dil, ırk ve sınıfsal ayrımı yapmaksızın herkese eşit mesafede konumlanır ve sadece liyakate odaklanılır.
- **ŞEFFAF:** Etik kurallar ve yasalara karşı tam uyumla çalışır, şeffaf ve hesap verebilir bir yöntem sergileriz.

Sürdürülebilirlik ve ESG

✓ Çevre Politikası

- Doğal kaynakların verimli kullanımı ve atık yönetimi odaklı çevre politikası
- ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi sertifikasyonu
- Üretim süreçlerinde çevresel etki değerlendirmesi ve sürekli iyileştirme

✓ İş Sağlığı ve Güvenliği

- Sıfır iş kazası hedefi doğrultusunda sürekli eğitim ve bilinçlendirme
- ISO 45001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi sertifikasyonu
- Risk değerlendirme ve önleyici tedbirler ile güvenli çalışma ortamı

✓ Sürdürülebilirlik

- Yenilenebilir enerji yatırımları ile yıllık 3.200 ton CO₂ emisyon azaltımı
- Sıfır karbon emisyonu hedefi
- LED aydınlatma dönüşümü ve akıllı enerji yönetim sistemleri
- ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi uygulamaları

✓ Kurumsal Yönetim

- Tüm paydaşlarımıza karşı şeffaf ve hesap verebilir yönetim yaklaşımı
- Bağımsız üyelerin yer aldığı dengeli ve etkin bir yönetim kurulu
- SPK Kurumsal Yönetim İlkelerine uyum ve sürekli iyileştirme
- Etkin risk yönetimi ve iç kontrol sistemleri



Rekabet Avantajları

Yüksek Standartlar

- SGCC ANSI Sertifikası
- ISO 9001: Kalite yönetim sistemi
- ISO 10002: Müşteri memnuniyeti yönetim sistemi
- ISO 14001: Çevre yönetim sistemi
- ISO 31000: Risk yönetim sistemi
- ISO 45001: İş sağlığı ve güvenliği yönetim sistemi
- TS 3539, TS 11502, TS EN 12150: Ürün kalite sertifikaları

Tasarım Merkezi ve Ar-Ge Çalışmaları

- 2017'de Türkiye'de tasarım merkezi olan ilk cam firması
- 19 kişilik uzman tasarım ekibi (9 tasarımcı, 5 araştırmacı, 4 teknisyen, 1 destek)
- 42+ tamamlanmış yenilikçi tasarım projesi
- Üniversite-sanayi işbirliği projeleri
- Patent ve tasarım tescilleriyle korunan yenilikçi ürünler

Müşteri Odaklı Yaklaşım

- Müşteri tercihlerine göre esnek teslimat seçenekleri
- Müşteri ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş ürün geliştirme

Esnek Üretim Kapasitesi

- 7/24 çalışan 3 tesis
- Müşteri ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş üretim
- Yüksek üretim kapasitesi ve uçtan uca yönetim anlayışını benimseyen çevik organizasyonumuz sayesinde, belirsizliklerin yoğun olduğu günümüz dünyasında hızlı hareket edebilme kabiliyeti

Güçlü Dağıtım Kanalları

- Yerel ve uluslararası pazarlarda geniş müşteri ve dağıtım ağı
- Fotovoltaik cam ve termal panellerin dağıtımını için uluslararası işbirlikleri
- Fransa, İtalya, Tunus, Fas ve Cezayir'de pazarlama ve dağıtım faaliyetleri
- Stratejik konumlanmış 3 üretim tesisi (Kuyucak, Nazilli, Manisa)

Teknolojik Liderlik

- Türkiye'de ilk 2 mm Cam İşleme ve Lazer Teknolojisi
- Yüksek katma değerli ürünler

Şişecam ile Stratejik İş Ortaklığı

- 30 yılı aşkın güçlü iş birliği

Dünyada ve Türkiye’de Cam Sektörü

Güneş Enerjisi

- Küresel cam pazarı 2024'te 290 milyar dolar değerinde olup, 2034'e kadar %7,5 yıllık bileşik büyüme oranı ile 480,6 milyar dolara ulaşması beklenmektedir.
- Dünyada cam üretiminin %47'si düz cam, %46'sı cam ambalaj, %4'ü cam ev eşyası ve %3'ü cam elyaf ürünlerine aittir.
- Küresel Solar Cam Pazarı'nın 2024 - 2033 yılları arasında %17,39 yıllık bileşik gibi, genel cam sektörünün çok üzerinde büyüme oranıyla 2033 yılında 78,5 Milyar USD değerine ulaşması beklenmektedir. (2024 17,3 Milyar USD)
- Türkiye'nin kurulu elektrik gücü içerisinde güneş enerjisinin payı günden güne artmaktadır.



2026 1Ç Finansal Sonuçları

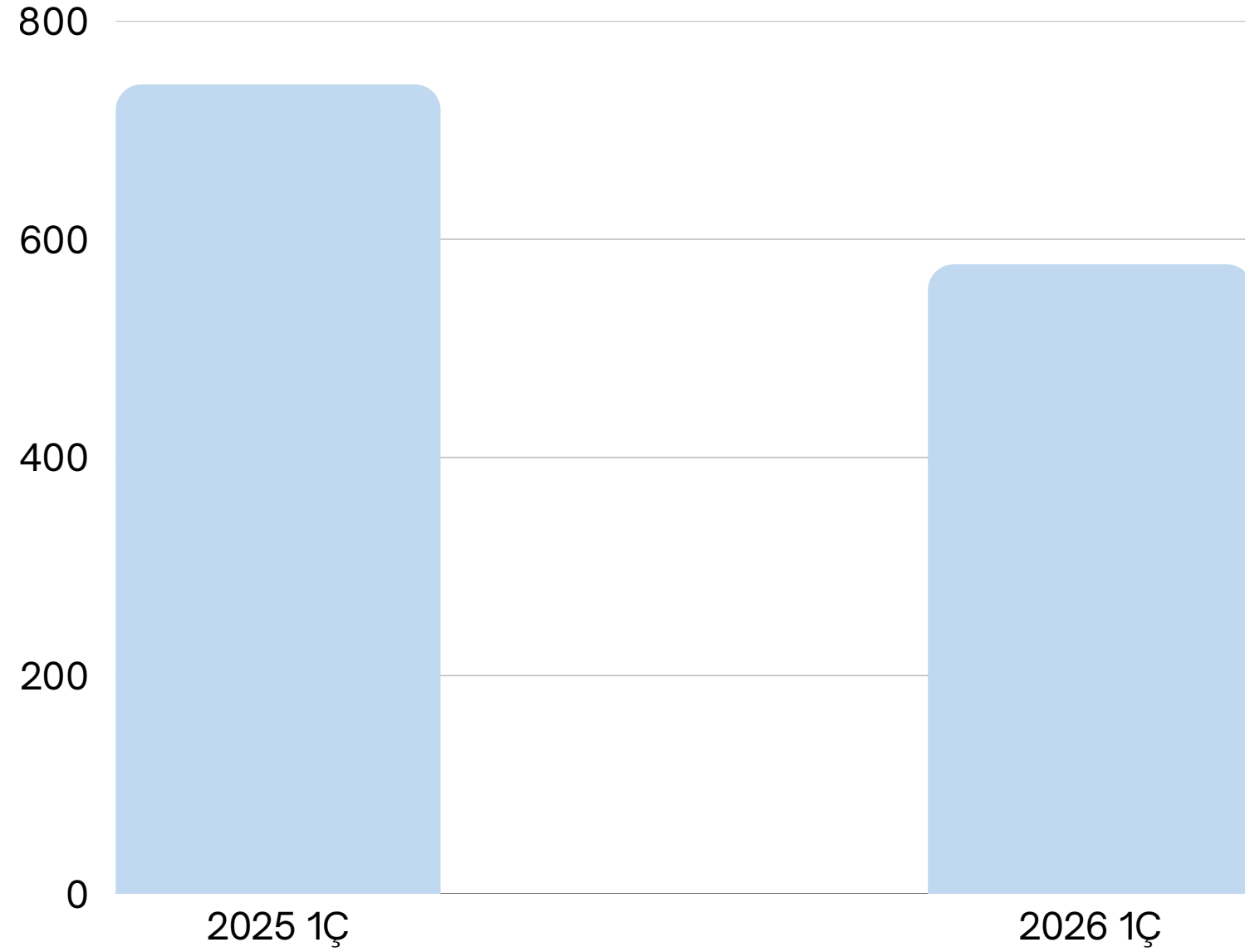
- > Zorlu Konjunktürde Marj Direnci**
Küresel enerji maliyetleri ve beyaz eşya-yapı sektörlerindeki talep daralmasına karşın Çağdaş Cam, brüt kâr marjını 50 baz puan iyileştirerek %23,6'ya taşımış; FAVÖK marjını ise %15,6 ile istikrarlı bir seviyede tutmuştur. Bu tablo, şirketin fiyatlama gücünü ve maliyet disiplini zorlu dönemde de koruduğunu doğrulamaktadır.
- > Net Kâr %20 Büyüdü, Net Kâr Marjı 180 baz puan İyileşti**
Net kâr geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre, 24,6 mn TL'den 29,5 mn TL'ye yükselmiş; net kâr marjı %3,3'ten %5,1'e çıkmıştır. Bu iyileşme; maliyet optimizasyonu ve operasyonel verimliliğin ortak sonucudur.
- > Kapasite Artışı Tamamlandı, Serbest Nakit 2,5 Kat Arttı**
Kapasite artışlarının tamamlanması ve devreye girmesiyle faaliyet nakit akışı 229 mn TL (+%31) büyümüştür. Serbest nakit akışı yaklaşık 213 mn TL'ye (1Ç 2025: ~84 mn TL) ulaşarak şirketin tamamlanan yatırımlar kapsamında "hasat dönemine" girdiğini teyit etmektedir.
- > Net Nakit Pozisyonu ve Sermaye Yapısı Gücü**
Nakit ve finansal yatırımlar toplamı 936 mn TL'ye ulaşırken toplam finansal borç 436 mn TL'de kalmış; net nakit pozisyonu ~500 mn TL'dir. %73,6 özkaynak oranı ile şirket, yüksek faiz ortamında dış finansmana bağımlılığını minimumda tutarak rakiplerine kıyasla belirgin bir finansal esneklik avantajı sağlamaktadır.



Temel Finansal Göstergeler

Hasılat (mn TL)

▼ %22

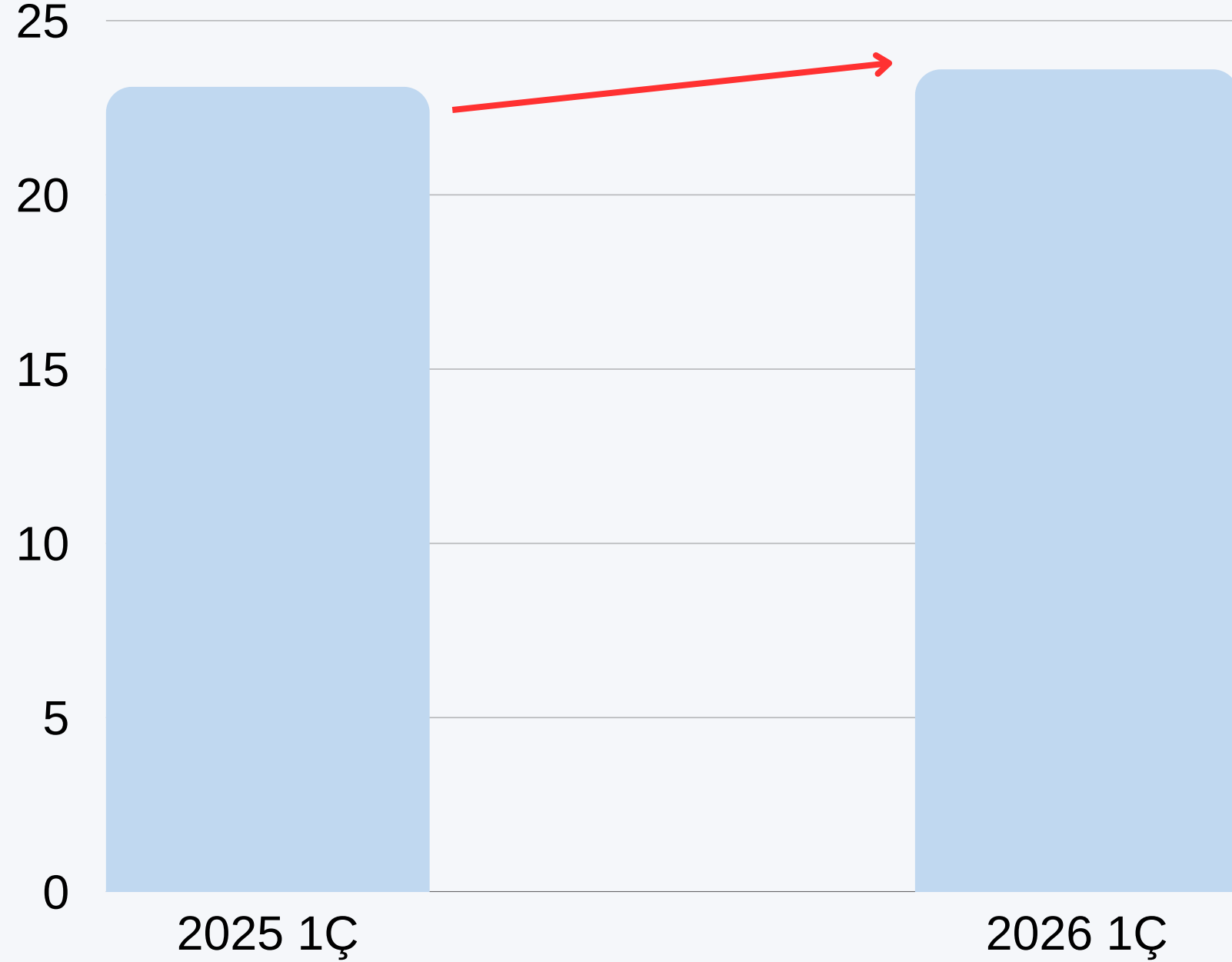


Kar/Zarar Tablosu (mn TL)

Gösterge	1Ç 2026	1Ç 2025	YoY Δ%
Brüt Kar Marjı	%23,6	%23,1	+0,5pp
Faaliyet Karı	70	94	▼%25,2
FAVÖK	90	115	▼%21,7
FAVÖK Marjı	%15,6	%15,5	+0,1 pp
Net Kar	29,5	24,6	▲%19,9
Net Kar Marjı	%5,1	%3,1	+1,8 pp

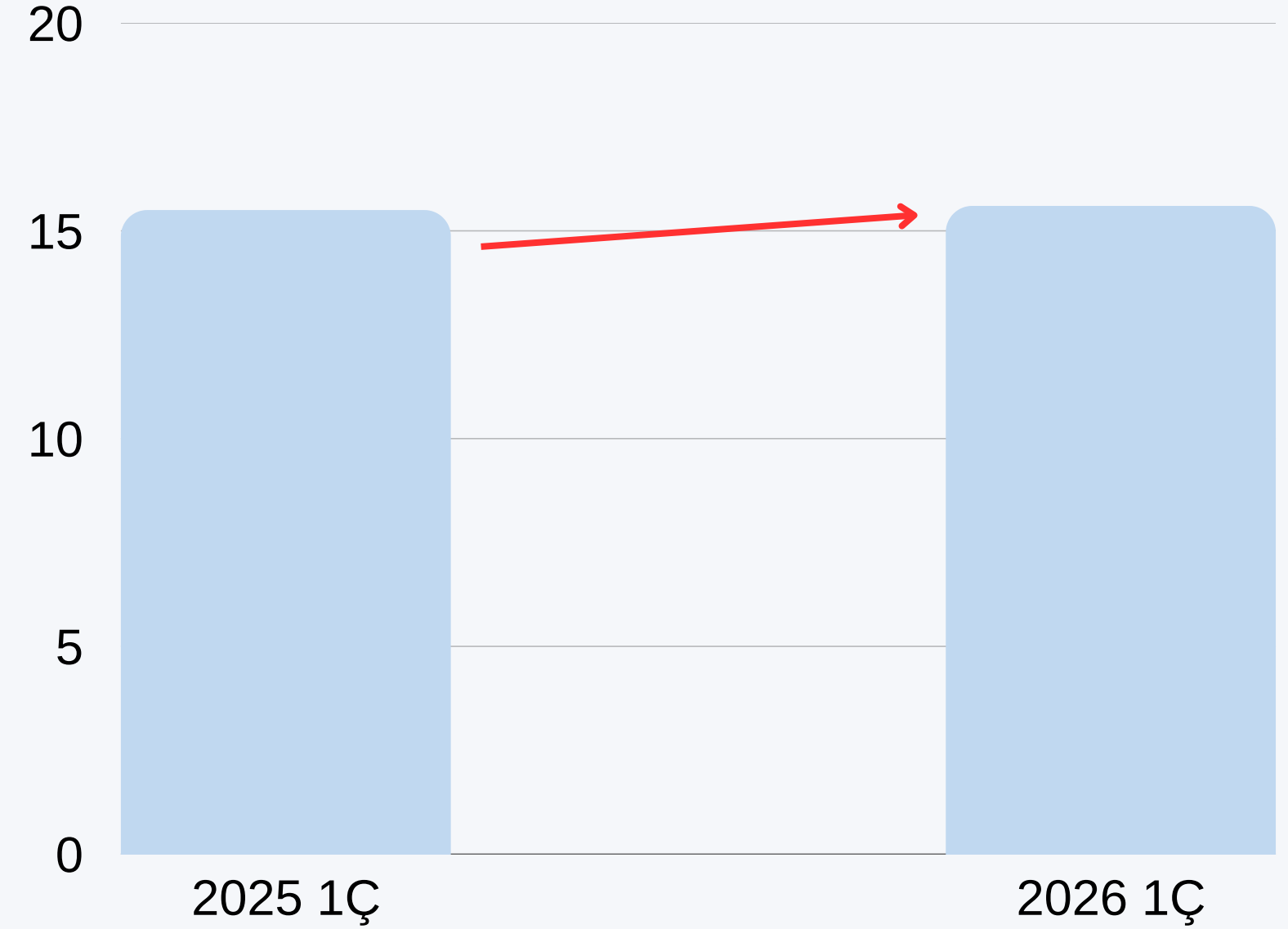
Brüt Marj ve Karlılık

Brüt Kar Marjı (%)



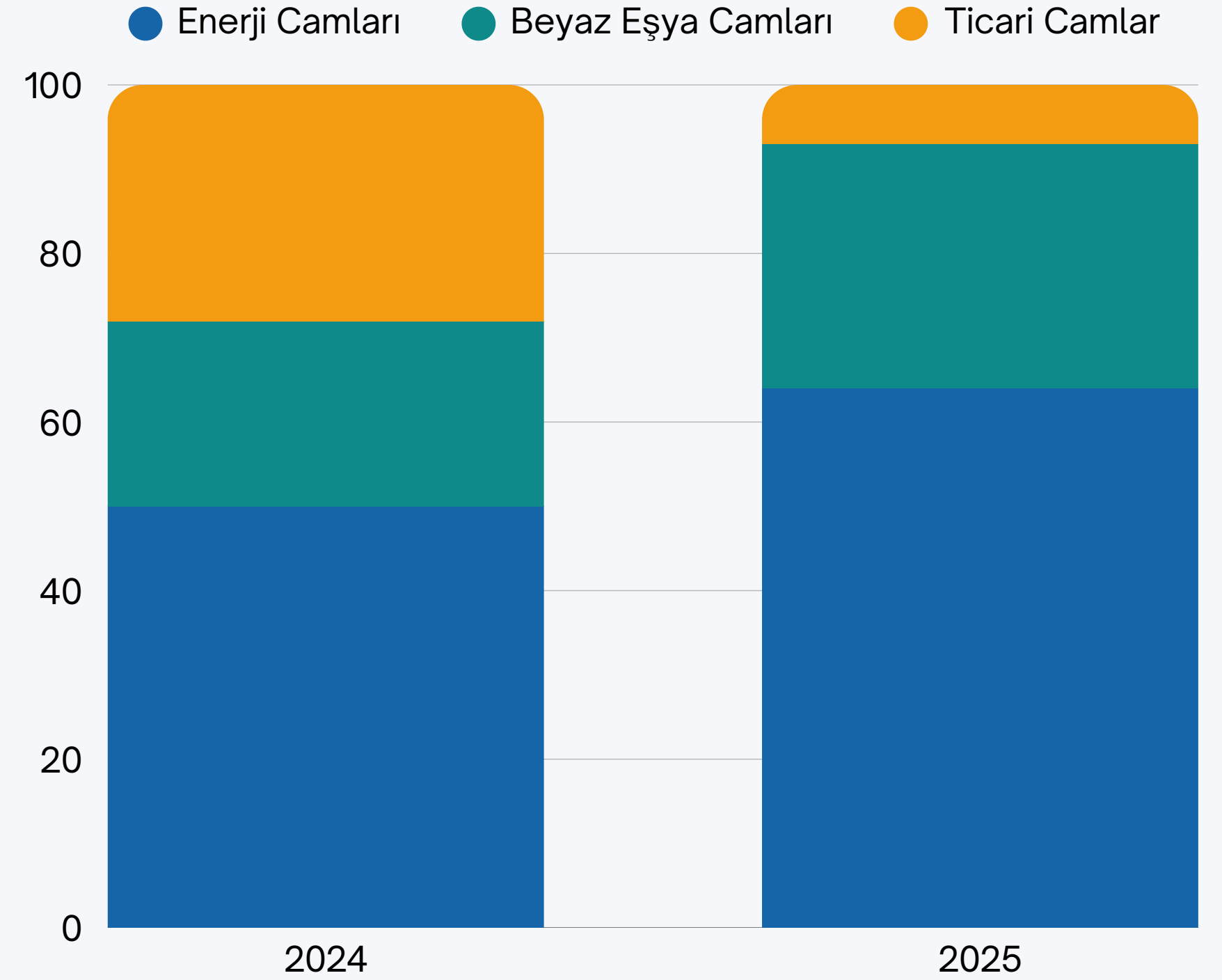
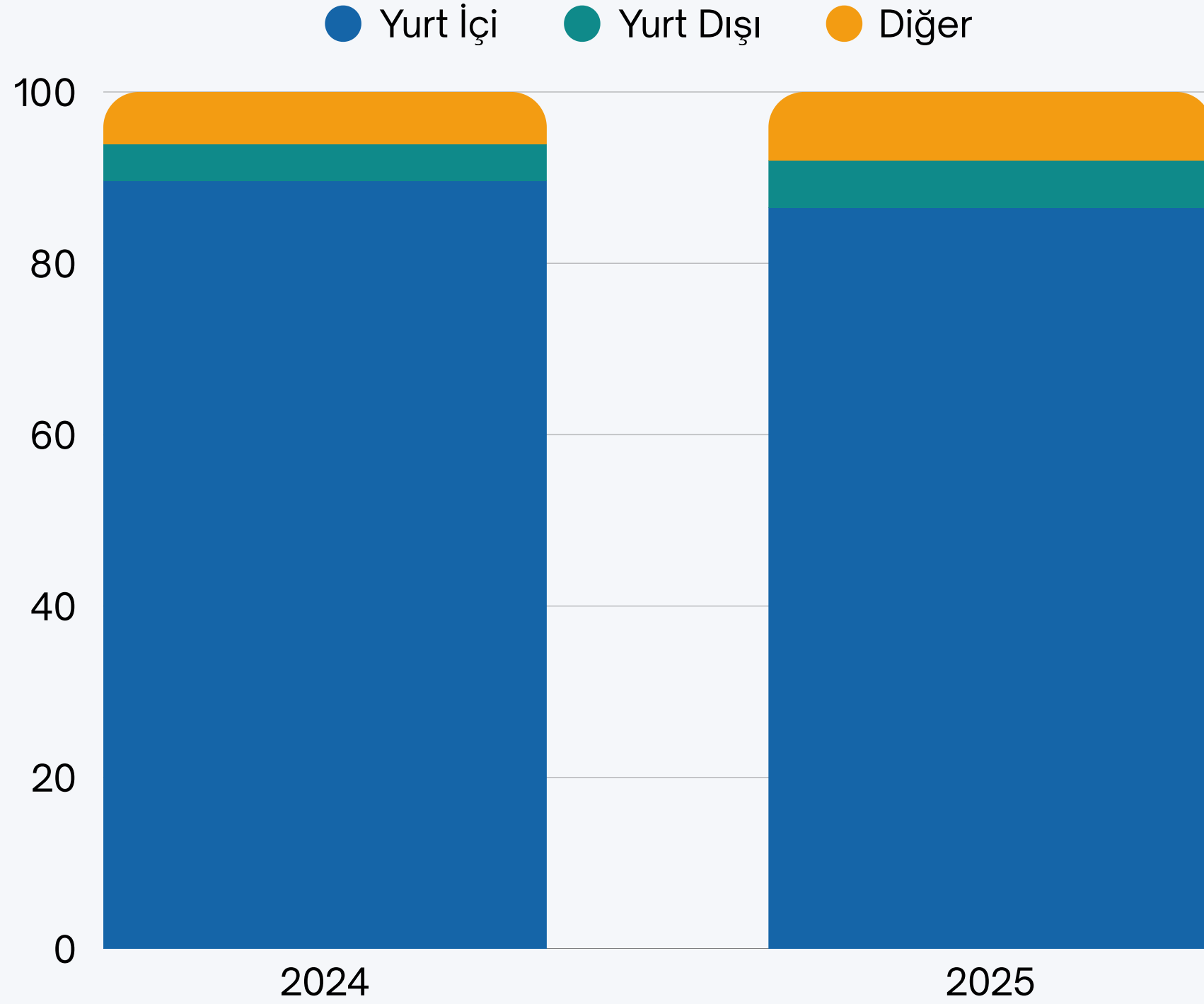
1Ç 2026 brüt kar marjı %23,6 ile 1Ç 2025 düzeyine (%23,1) göre 0,5 puan iyileşmiştir. Hasılat TMS-29 etkisiyle %22 gerilese de maliyet yapısındaki disiplin korunmuştur.

FAVÖK Marjı (%)

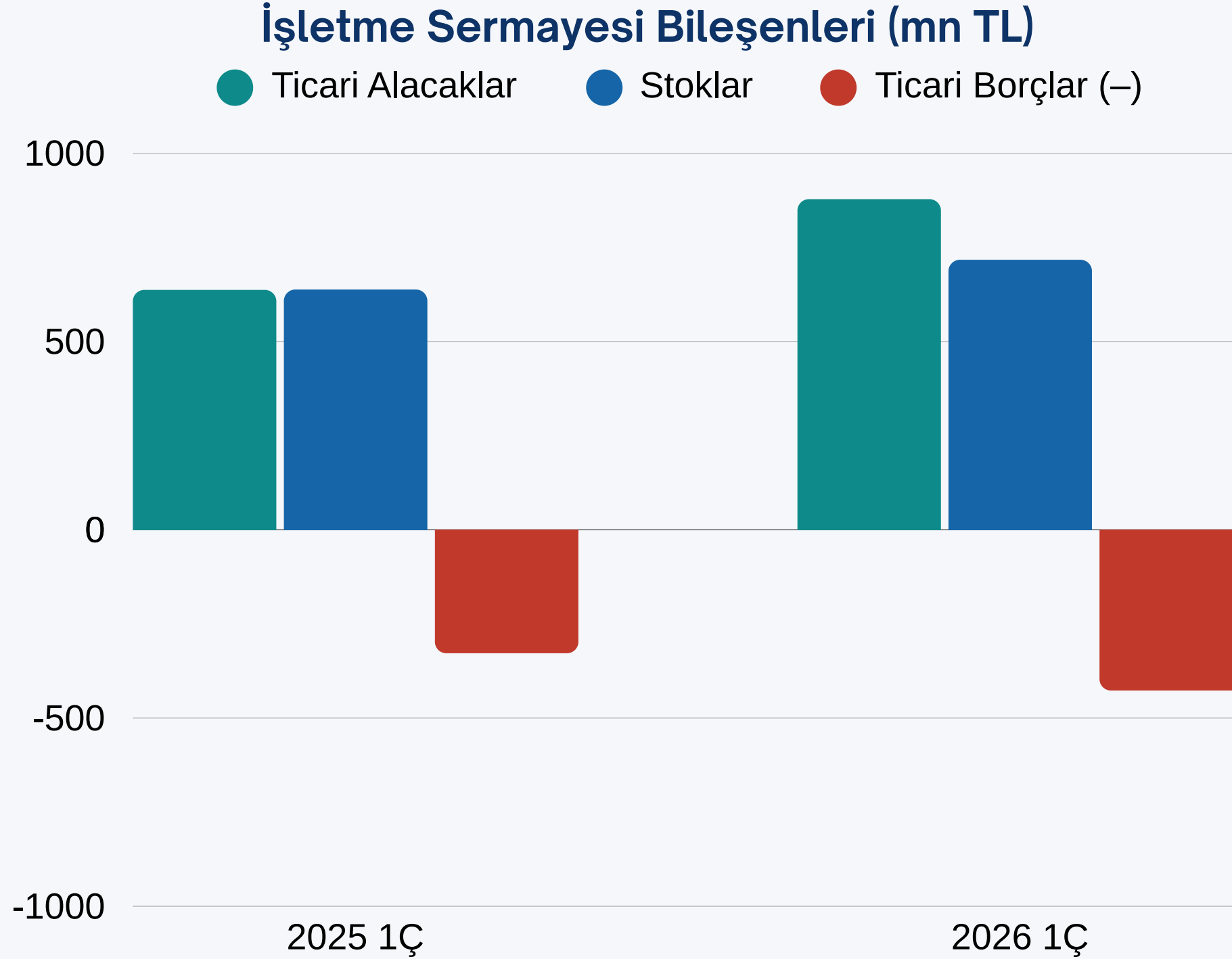


FAVÖK marjı %15,6 olarak gerçekleşmiş; 1Ç 2025 seviyesiyle (%15,5) paralel seyretmiştir. Faaliyet verimliliği korunurken yüksek yatırım dönemi amortisman yükü FAVÖK desteklemiştir.

Hasılat Dağılımı %



İşletme Sermayesi



Temel Göstergeler	2026 1Ç	2025 1Ç
Net İşletme Sermayesi	1167 mn TL	948 mn TL
İşletme Sermayesi / Satış	%50,6	%35,1
Alacak Tahsil Süresi	139 gün	88 gün
Ticari Borç Vadesi	88 gün	61 gün
Stok Devir Hızı (maliyet)	~4,1x	~6,0x

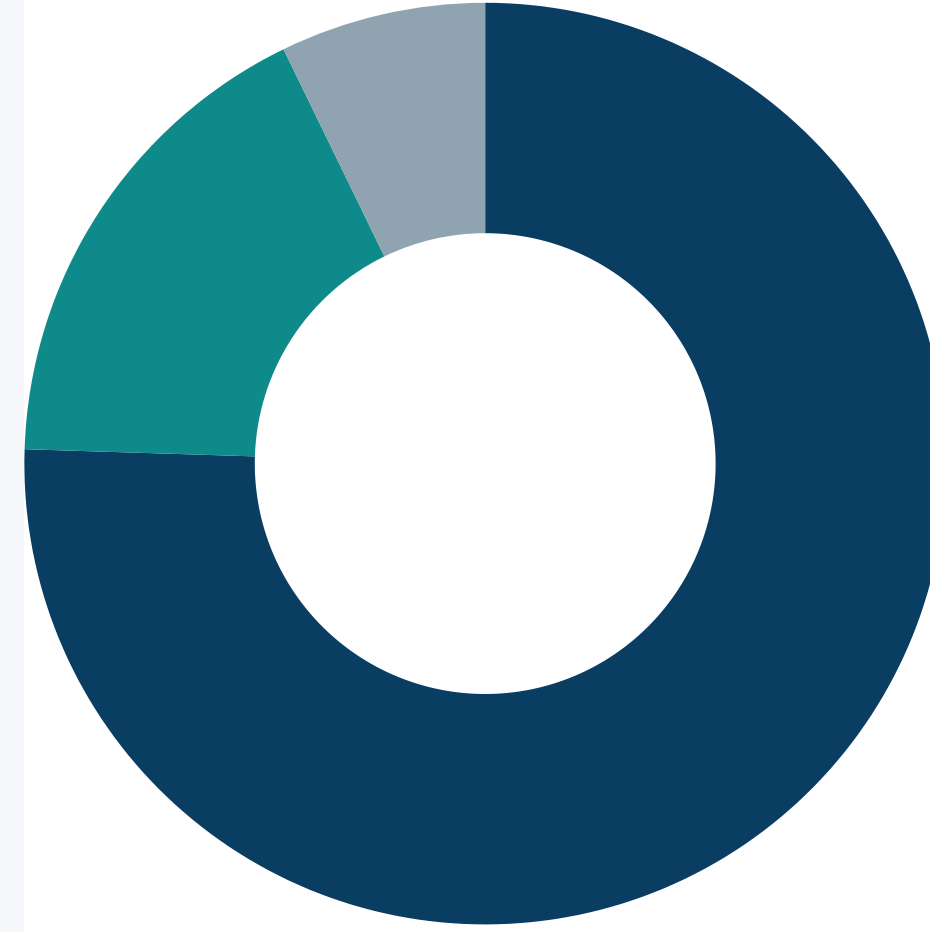
Stok artışı, özellikle hammadde ve ticari mallar kaynaklı yükselmeden kaynaklanmaktadır. Alacak tahsil süresindeki uzama, kredi vadelerindeki sektörel genişlemeyi yansıtmaktadır.

Borç Yapısı ve Kaldıraç

Net Finansal Durum (mn TL)	2026 1Ç	2025 1Ç
Kısa Vadeli Finansal Borç	185	197
Uzun Vadeli Finansal Borç	251	277
Toplam Finansal Borç	436	474
Nakit ve Nakit Benzerleri	238	182
Finansal Yatırımlar (K.Vad.)	698	744
Net Nakit / (Borç)	500	453

Yeni hat makine yatırımı için sağlanan uzun vadeli finansman Uzun vadeli finansal borçta artışa yol açmıştır.

Borç Yapısı (31.03.2026)



- Banka Kredileri: 345 mn TL (%80)
- Kiralama Borçları: 53 mn TL (%12)
- Diğer: 33 mn TL (%8)

Vade Profili (Banka Kredileri, mn TL)

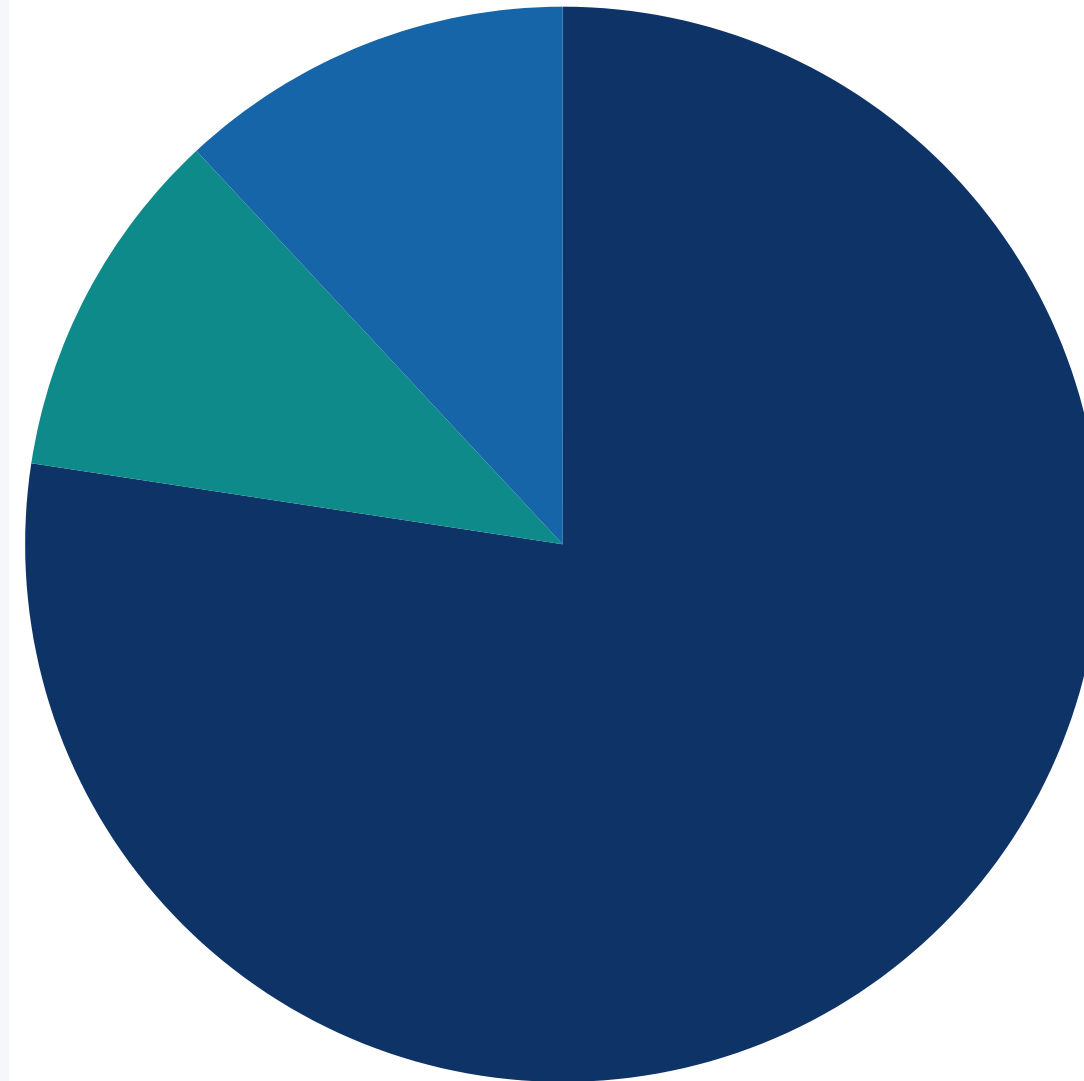


Özet Finansal Durum Tablosu

(mn TL)	31.03.2026	31.12.2025
VARLIKLAR		
Dönen Varlıklar	2.601	2.311
Nakit ve Nakit Benzerleri	238	182
Finansal Yatırımlar	698	744
Ticari Alacaklar	878	637
Stoklar	717	638
Diğer	70	110
Duran Varlıklar	4.348	4.255
Maddi Duran Varlıklar	3.798	3.834
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	134	127
Diğer	416	294
TOPLAM VARLIKLAR	6.950	6.566
KAYNAKLAR		
Kısa Vadeli Yükümlülükler	1.081	700
Kısa Vadeli Finansal Borçlar	185	197
Ticari Borçlar	427	328
Diğer	469	175
Uzun Vadeli Yükümlülükler	757	784
Uzun Vadeli Finansal Borçlar	251	277
Ertelenmiş Vergi Yük.	498	478
Diğer	8	29
ÖZKAYNAKLAR	5.112	5.082
TOPLAM KAYNAKLAR	6.950	6.566

Kaynak Yapısı (31.03.2026)

● Özkaynaklar ● Kısa V.Yük. ● Uzun V.Yük.



Özkaynak Oranı

%73,6

Güçlü sermaye yapısı

Özkaynak (mn TL)

5.112

+%10,9 YoY

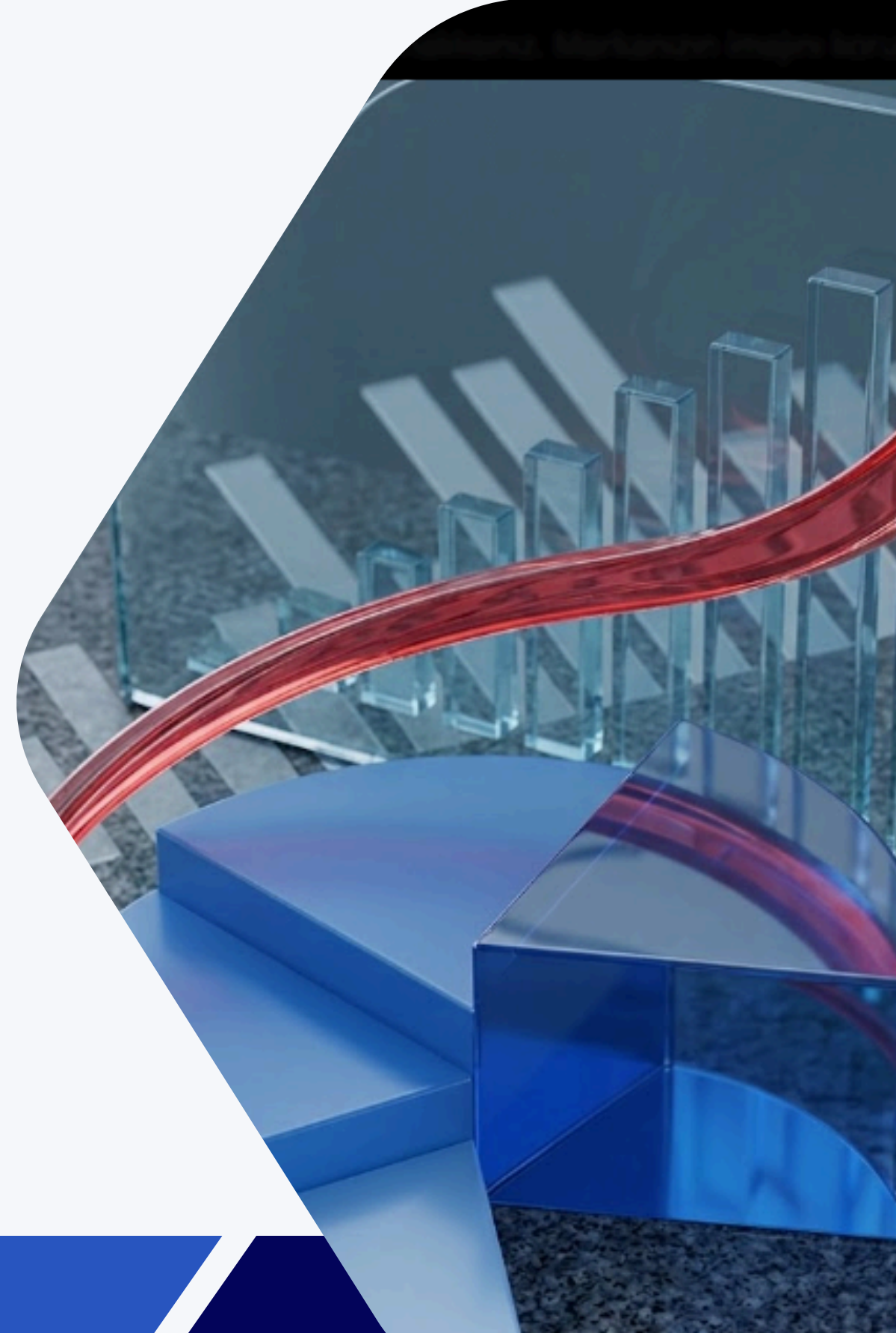
Toplam Varlık (mn TL)

6.950

+%9,5 YoY

Özet Kar Zarar Tablosu

(mn TL)	1Ç 2026	1Ç 2025	Değişim%
Hasılat	577	742	▼%22,2
Satışların Maliyeti	(441)	(570)	▼%22,6
Brüt Kar	136	172	▼%20,9
Brüt Kar Marjı	%23,6	%23,1	+0,5 pp
Genel Yönetim Giderleri	(44)	(49)	▼%10,2
Pazarlama Giderleri	(32)	(37)	▼%13,5
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler (net)	10	8	▲%25,0
Faaliyet Karı (FVÖK)	70	94	▼%25,2
Faaliyet Kar Marjı	%12,1	%12,6	-0,5 pp
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler (net)	107	119	▼%10,1
Finansman Giderleri	(15)	(10)	▲%50,0
Parasal Kazanç/(Kayıp)	(197)	(127)	▲%55,1
Vergi Öncesi Kar	(36)	76	N/M
Vergi Geliri/(Gideri)	65	(52)	N/M
Dönem Net Karı	29,5	24,6	▲%19,9
Net Kar Marjı	%5,1	%3,3	+1,8 pp
Hisse Başına Kazanç (TL)	0,175	0,179	▼%2,2



Özet Finansallar (USD Karşılaştırma)

Özet Finansallar (1 Milyon TRY)

Özet Gelir Tablosu	2026/3	2025/3	% Değişim
Satışlar	577	742	-22
Brüt Kar	136	172	-21
Esas Faaliyet Karı	70	94	-25
FAVÖK	90	115	-22
Net Parasal Pozisyon Kazançları (Kayıpları)	-197	-127	-55
Net Dönem Karı	29	25	20

Özet Bilanço	2026/3	2025/12	% Değişim
Dönen Varlıklar	2,601	2,311	13
Duran Varlıklar	4,348	4,255	2
Toplam Varlıklar	6,950	6,566	6
Finansal Borçlar	436	474	-8
Net Borç	-499	-453	-10
Özkaynaklar	5,112	5,082	1

Özet Finansallar (1 Milyon USD)

Özet Gelir Tablosu	2026/3	2025/3	% Değişim
Satışlar	13	16	-16
Brüt Kar	3	4	-14
Esas Faaliyet Karı	2	2	-19
FAVÖK	2	2	-15
Net Parasal Pozisyon Kazançları (Kayıpları)	-5	-3	-69
Net Dönem Karı	1	1	30

Özet Bilanço	2026/3	2025/12	% Değişim
Dönen Varlıklar	59	49	20
Duran Varlıklar	98	90	9
Toplam Varlıklar	157	139	12
Finansal Borçlar	10	10	-2
Net Borç	-11	-10	-17
Özkaynaklar	115	108	7

Finansal Tablolarımız TMS 29 hükümleri çerçevesinde enflasyon muhasebesine uygun olarak hazırlanmış ve 31 Mart 2026 tarihi itibarıyla Türk Lirasının satın alma gücü cinsinden ifade edilmiştir.

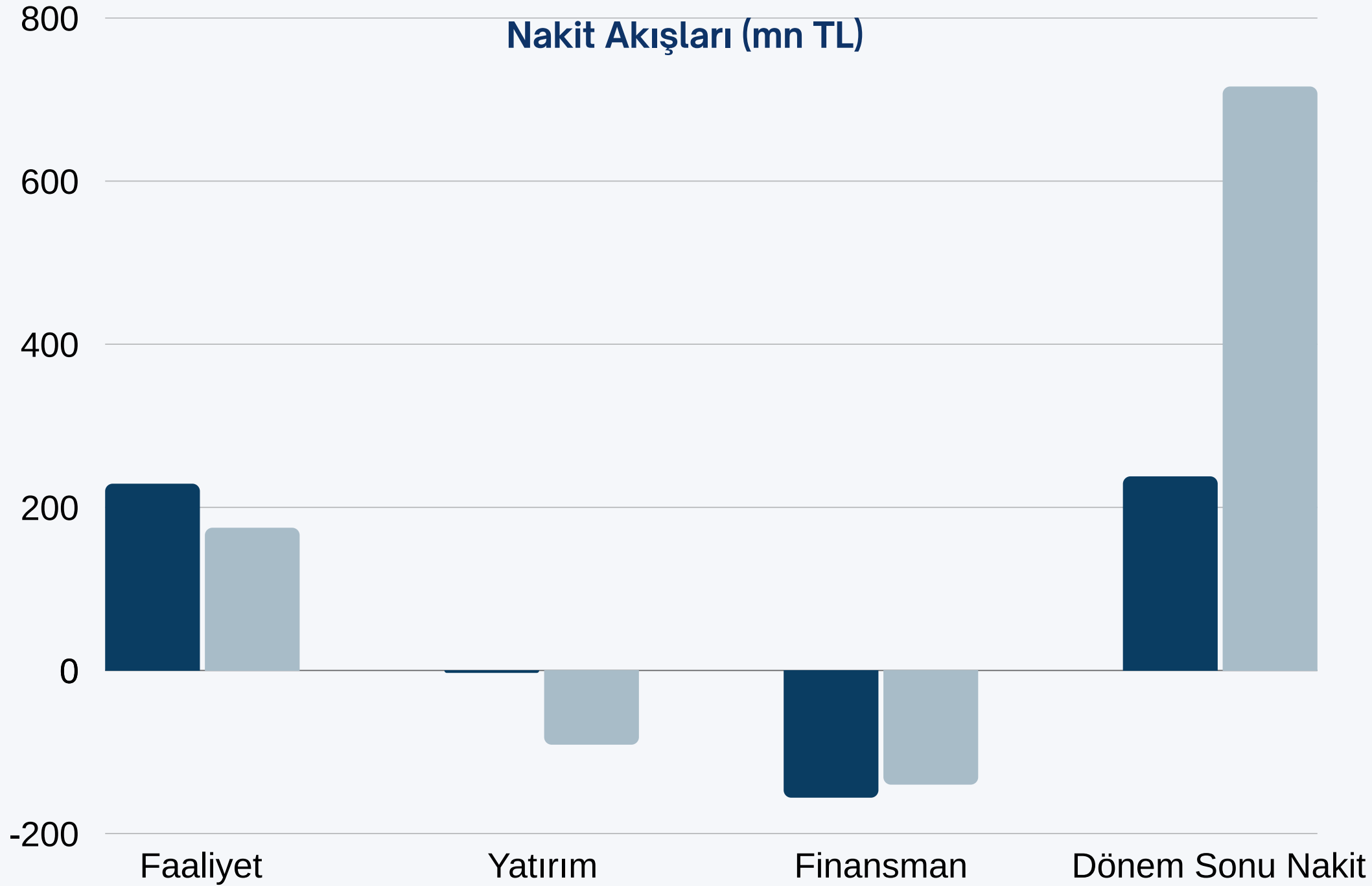
Enflasyon Düzeltme Endeksleri:

31 Aralık 2025: TÜFE 3.513,87
| Düzeltme Katsayısı: 1,10042
31 Mart 2026: TÜFE 3.866,74 |
Düzeltme Katsayısı: 1,00000

Özet Nakit Akış Tablosu

● 2026 1Ç ● 2025 1Ç

Nakit Akışları (mn TL)



Nakit Akış Kalemi	1Ç 2026	1Ç 2025
Faaliyet Nakit Akışı	229	175
Dönem Net Karı	29,5	24,6
Amortisman Düzeltmesi	30	29
İşletme Sermayesi Değişimi	(50)	(106)
Diğer Düzeltmeler	220	228
Yatırım Nakit Akışı	(1)	(91)
CAPEX (Mad.+Mad.Olmayan)	(16)	(92)
Satış Gelirleri	16	1
Finansman Nakit Akışı	(156)	(140)
Finansal Yatırımlar (N.Çıkışı)	(89)	(110)
Net Borçlanma ve Ödemeler	(66)	(30)
Dönem Sonu Nakit	238	716

Faaliyet nakit akışı 1Ç 2025'teki 175 mn TL'den 1Ç 2026'da 229 mn TL'ye yükselerek %30'un üzerinde büyüme kaydetmiş, Şirket güçlü bir nakit yaratma kapasitesine ulaşmıştır.

Güçlü Liderlik

Yönetimin güçlü liderliği sayesinde global konjonktürün olumsuz etkilerine karşı proaktif önlemler alınmış ve şirket güçlü bir şekilde şartlara adapte olmuştur.



- **Maliyet Optimizasyonu:** Etkerif maliyet kısma stratejileri ile karlılık korundu
- **Stratejik Öngörü:** Zamanında yapılan kapasite yatırımları ile satış rakamları korundu
- **Kapasite Artırımları:** Manisa OSB'de bifacial cam üretim hattı devreye alındı. Aydın Kuyucak yalıtımlı cam kapasitesinde %60 artış
- **Risk Yönetimi:** piyasa riskleri güçlü likidite, düşük borçluluk ve yatırım portföyü çeşitlendirmesiyle; ürün riskleri ürün sorumluluk ve geri çağırma sigortalarıyla; konsantrasyon riskleri ise müşteri ve sektör çeşitlendirmesiyle etkin şekilde yönetildi.
- **Stratejik Konumlanma:** Büyüme dönemine optimal maliyet yapısı ve artan kapasite ile girecek olma avantajı

Gelecek Vizyonu ve Hedefler

Kısa vadeli hedefler (1-2 yıl)

- İhracat pazarını genişletmek ve ihracatın toplam ciro içindeki payını artırmak.
- İhracat yapılan ülke sayısını artırmak.
- ABD işlenmiş cam pazarında pazar payı kazanmak

Orta vadeli hedefler (3-5 yıl)

- AR-Ge ve tasarım çalışmaları sonucunda patent, faydalı model ve tasarım sayısını artırmak.
- Katma değerli ürünlerin üretiminde ve çeşitliliğinde artış sağlamak
- Tesislerin enerji ihtiyacının tamamını yenilenebilir enerji ile karşılamak
- Hedef pazarlarda yerel ortaklarla iş birliği yaparak dağıtım ağını genişletmek
- Ar-Ge faaliyetlerine yoğun yatırım yaparak yenilikçi ürünler geliştirmek

Uzun vadeli stratejik hedefler

- Küresel olarak sektörde inovasyon lideri olmak
- Ürün kalitesi ve tedarik zinciri verimliliğini sürekli iyileştirerek rekabet avantajını sürdürülebilir kılmak
- Endüstriyel cam işleme alanında, Asyalı üreticiler dışında en büyük pazar payına ve marka değerine sahip olan global cam işleme firması olmak

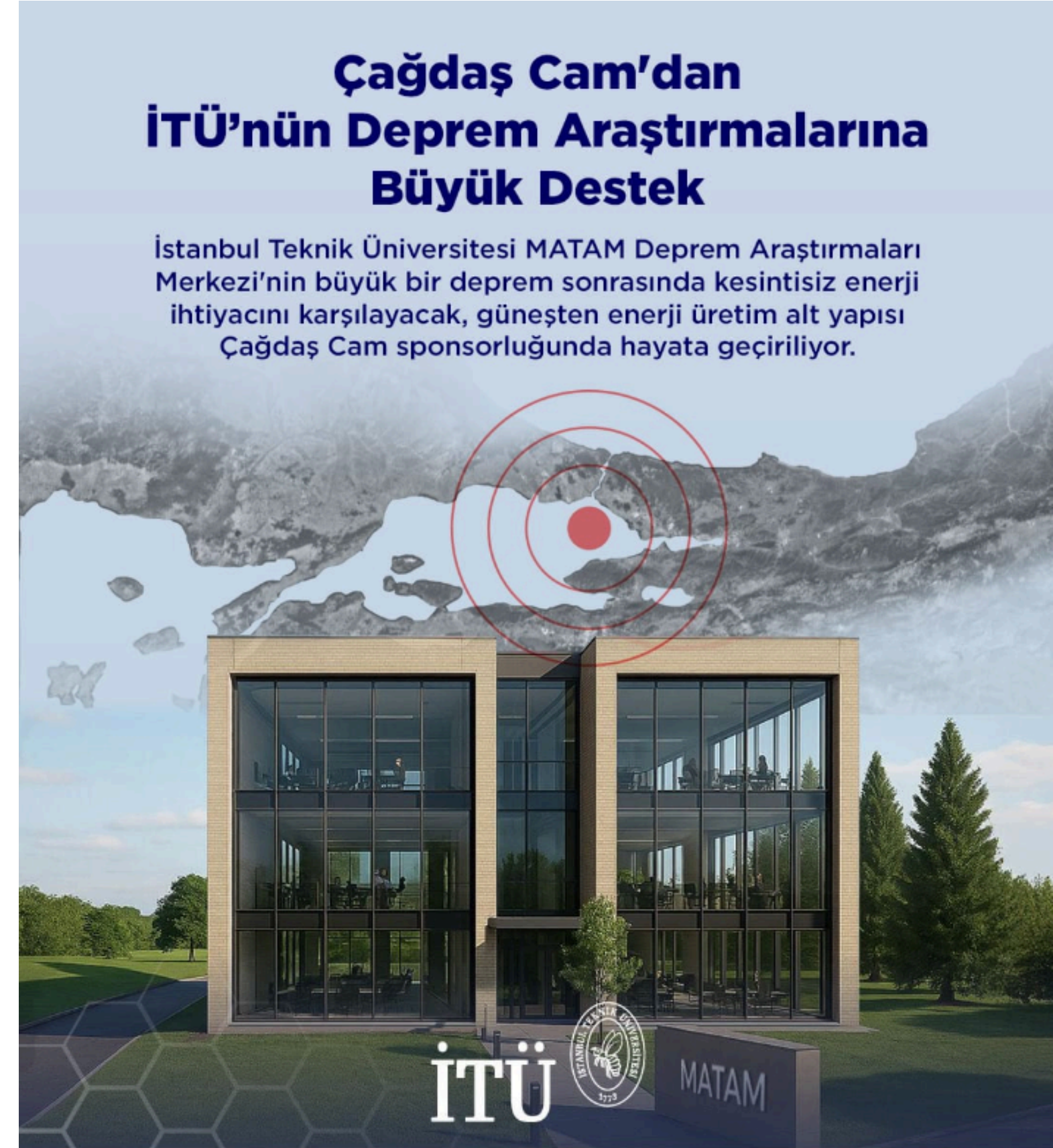


Sosyal Sorumluluk

İTÜ MATAM DEPREM ARAŞTIRMALARI MERKEZİ

Parçası olduğumuz sosyal çevrenin hassasiyet ve ihtiyaçlarını yakından takip etmekte ve bu doğrultuda eğitim, deprem ve afet hazırlığı ile çevresel sürdürülebilirlik (özellikle kuraklıkla mücadele) alanlarındaki sosyal sorumluluk projelerini önceliklendirmekteyiz.

Bu kapsamda, İstanbul Teknik Üniversitesi'nin Marmara Denizi Deprem Araştırmaları Merkezi'ne (İTÜ MATAM) büyük bir deprem sonrasında kesintisiz enerji sağlayacak güneş enerjisi altyapısının kurulmasına sponsor olduk.



cagdascam.com





+90 256 371 45 60

yatirimci.iliskileri@cagdascam.com.tr

Fatih Mh. Sanayi Bölgesi No:33
09930 Kuyucak - AYDIN

www.cagdascam.com

linkedin.com/company/cagdasca

Türkiye'nin Çağdaş Camı

CAGDAS CAM of TURKIYE

Better, Faster, Trendsetter Glass Ecosystem



Home Appliances



Glass Ceramic
With Ilva Cagdas



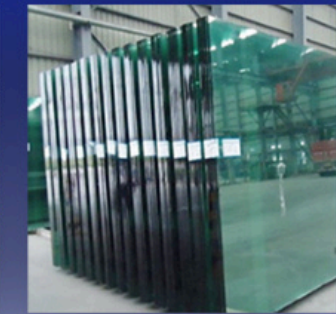
Food Display



Solar



Greenhouse



Glass Trading



cagdascam.com.tr



YASAL SORUMLULUK SINIRI

2026 yılı birinci çeyrek finansal sonuçlarına ilişkin bu sunum, Çağdaş Cam Sanayi ve Ticaret A.Ş. ("Şirket") tarafından Türkiye Muhasebe/Finansal Raporlama Standartları'na ve Sermaye Piyasası Kurulu'nun ilgili düzenlemelerine uygun olarak hazırlanmış finansal bilgileri içermektedir. Bu dokümanda yer alan bilgi ve görüşler, Şirket tarafından güvenilir ve iyi niyetli olduğuna inanılan kaynaklardan temin edilmiş olup, bu bilgi ve görüşlerin doğruluğu, eksiksizliği veya kesinliği hakkında açık veya zımni hiçbir beyan veya garanti verilmemektedir. Bu sunumda yer alan bilgilere veya bunların eksiksizliğine, doğruluğuna veya adilliğine herhangi bir amaçla gereğinden fazla güvenilmemelidir.

Bu belge, "olabilir", "olacak", "beklemek", "inanmak", "planlamak" gibi kelimeler ve Şirket yönetiminin gelecekteki belirli olaylarla ilgili mevcut görüşlerini, beklentilerini, varsayımlarını ve tahminlerini yansıtan diğer benzer terminolojiyi kullanarak ileriye dönük ifadeler içerebilir. Şirketlerin gerçek performansı, risklerden ve belirsizliklerden etkilenebileceğinden, bu belgede yer alan tüm görüşler, bilgiler ve tahminler Şirket'in mevcut kararını oluşturur ve bildirimde bulunmaksızın değiştirilebilir, güncellenebilir, tadil edilebilir, eklenebilir veya başka bir şekilde değiştirilebilir. Bilgi ve analizlerin doğru olduğuna ve bu belgeye yansıtılan beklentilerin makul olduğuna inanılmasına rağmen, gerçek sonuçların önemli ölçüde farklılık göstermesine neden olabilecek çeşitli değişkenlerden ve temel varsayımlardaki değişikliklerden etkilenebilirler. Şirket, yeni bilgilerin veya gelecekteki olayların bir sonucu olarak ileriye dönük beyanları güncellemek veya revize etmek için herhangi bir yükümlülük üstlenmez ve bu konuda herhangi bir sorumluluk kabul etmez.

Ne bu belge ne de içerdiği bilgiler, Şirket'in ve/veya grup şirketlerinin hisselerini satın almak veya satmak için herhangi bir yatırım tavsiyesi, davet veya teklif oluşturmaz. Şirket, bu belgede açıklanan menkul kıymetlerin tüm yatırımcılar için uygun bir yatırım teşkil ettiğini garanti edemez ve hiçbir şey, herhangi bir kişiyi Şirket'in ve grup şirketlerinin herhangi bir hissesine yatırım yapmaya veya başka bir şekilde işlem yapmaya teşvik edici olarak kabul edilemez. Bu belgede yer alan bilgiler, alıcıların yardımı için yayınlanmıştır, ancak yetkili olarak güvenilmemeli veya herhangi bir alıcı tarafından kararın uygulanması için ikame edilmemelidir. Bu belgedeki bilgileri, dağıtımının veya kullanımının yasa dışı olacağı bir yerde herhangi bir kişi veya kuruluşa dağıtmamalı veya bu kişiler tarafından kullanılmasına neden olunmamalıdır. Ne Şirket, ne yönetim kurulu, ne müdürler, ne yöneticiler, ne de çalışanlarından herhangi biri, bu belgenin veya içeriğinin herhangi bir şekilde kullanılmasından kaynaklanan doğrudan veya dolaylı olarak ortaya çıkan herhangi bir kayıp için herhangi bir yükümlülüğe sahip olmayacaktır.

