



Yatırımcı Sunumu

**GELECEĞİN SORUNLARINA ÇÖZÜM
ÜRETEN GLOBAL CAM MERKEZİ**

2025 4Ç

Bir Bakışta (In a Nutshell)



Ne Yaparız ?

Yarım asırlık cam işleme tecrübemiz ile Beyaz Eşya ve Solar Enerji Sektörleri için cam üretir, Camın kullanıldığı tüm diğer sektörler için ise Şişecam Düzcam ürünlerinin dağıtımını yaparız. Böylece geniş çaplı, ölçek ve sektörel çeşitlilik içeren bir cam ekosistemini yönetiriz.

Stratejik Avantajlarımız

Solar Cam pazarında Öncü Konum

Güçlü Nakit Akışları ve Düşük Borçluluk Oranı ile finansal istikrar

Portföy çeşitlendirmesi ile farklı sektörlerde (enerji, beyaz eşya, ticari) Risk Dağılımı

Yüksek Verimlilik ve Optimum Maliyet Yapısı

İhracat Odaklı büyüme hedefleyen Global Oyuncu, 4 Kitada 28 Ülkeye ihracat

Öne Çıkan Finansallarımız

Toplam Aktif: 6 Milyar TL

Net Kar: 455 Milyon TL

FAVÖK Marjı: %22,2, Güçlü Büyüme Trendi

Özkaynak/Aktif: %79

Yerleşkelerimiz

Kuyucak: 17.344 m² alan, 2,5 milyon m²/yıl kapasite, beyaz eşya camları, sera camları.

Nazilli OSB: 7.086 m² alan, 37.000 ton/yıl kapasite, ticari cam ürünleri, 1,1 MW GES.

Manisa OSB 1: 26.410 m² alan, 5 milyon m²/yıl kapasite, solar panel camları, 2,6 MW GES.

Manisa OSB 2: 30.000 m² arazi, inşa halinde, 2026 yılında tamamlanma hedefi.

Kilometre Taşları



1975

Aydın Kuyucak'ta ilk üretim

1985

İlk Yalıtımlı Cam

1995

Kuyucak Tesisi faaliyet başlangıcı

2005

İlk Temperli Cam İşlemi

2010

Kuyucak'ta 30.000 m² Arazi Üzerine Yeni Fabrika Açılışı

2015

Nazilli OSB'de Fabrika ve Ek Fabrika Kuruluşu

2021

Manisa OSB'de Fabrika Açılışı

2023

Yenilenebilir Enerji Yatırımları Nazilli OSB'de 1 MW GES

2024

Halka Arz

2025

Manisa OSB 2. Fabrika İnşaatı Başlangıcı

2025

Manisa 1 Solar Cam ve Kuyucak Fabrika Beyaz Eşya Camları Kapasite Artışı

2026

Manisa 1 - Yeni Hat Yatırımı



Ürünlerimiz



Güneş Enerjisi
Camları



Beyaz Eşya
Camları



Fırın
Camları



Ocak
Camları



Dikey Şişe
Soğutucu Camları



Termal Isıtıcı
Camları



Sera
Camları



Düz
Cam



Lamine
Cam



Kaplamalı
Cam

Üretim Tesislerimiz

Manisa OSB 1 Tesisi

- 14.502 m² açık alan – 26.410 m² kapalı alan
- Yıllık Kapasite : 5.000.000 m²/yıl
- Tamamlanan ek bina ile 2.500.000 - 5.000.000 m²/yıl kapasite artışı hedeflenmektedir.
- 2,6 MW Çatı GES yatırımı

Ürün Grupları : Solar Panel Camları



Manisa OSB 2 Tesisi

- 2022 yılında Manisa OSB 6. kısımda satın alınan 30.000 m² arazi üzerine inşaatı sürmektedir.
- İnşaatın 2026 yılı ortasında tamamlanması hedeflenmektedir.

Ürün Grupları : Ticari gizlilik nedeniyle belirtilmemektedir.



Üretim Tesislerimiz

Kuyucak Tesisi

- 3.098 m² açık alan - 17.344 m² kapalı alan
- Yıllık Kapasite : 2.551.678 m²/yıl

Ürün Grupları :

Beyaz eşya buzdolabı camları, fırın camları, dikey şişe soğutucu dolabı camları, market tipi soğutucu camları, dondurma dolabı camları ve nitelikli sera camları



Nazilli OSB Tesisi - Depo

- 2.914 m² açık alan – 7.086 m² kapalı alan
- Yıllık Kapasite : 37.000 ton/yıl
- 1,1 MW Çatı GES

Ürün Grupları :

Ticari cam ürünleri : Düzcam, ayna, lamine ve kaplamalı cam



Müşteriler

Sektörlerinde öncü firmalarla uzun yıllara dayanan ticari ilişkiler



Beyaz Eşya



Güneş Enerjisi

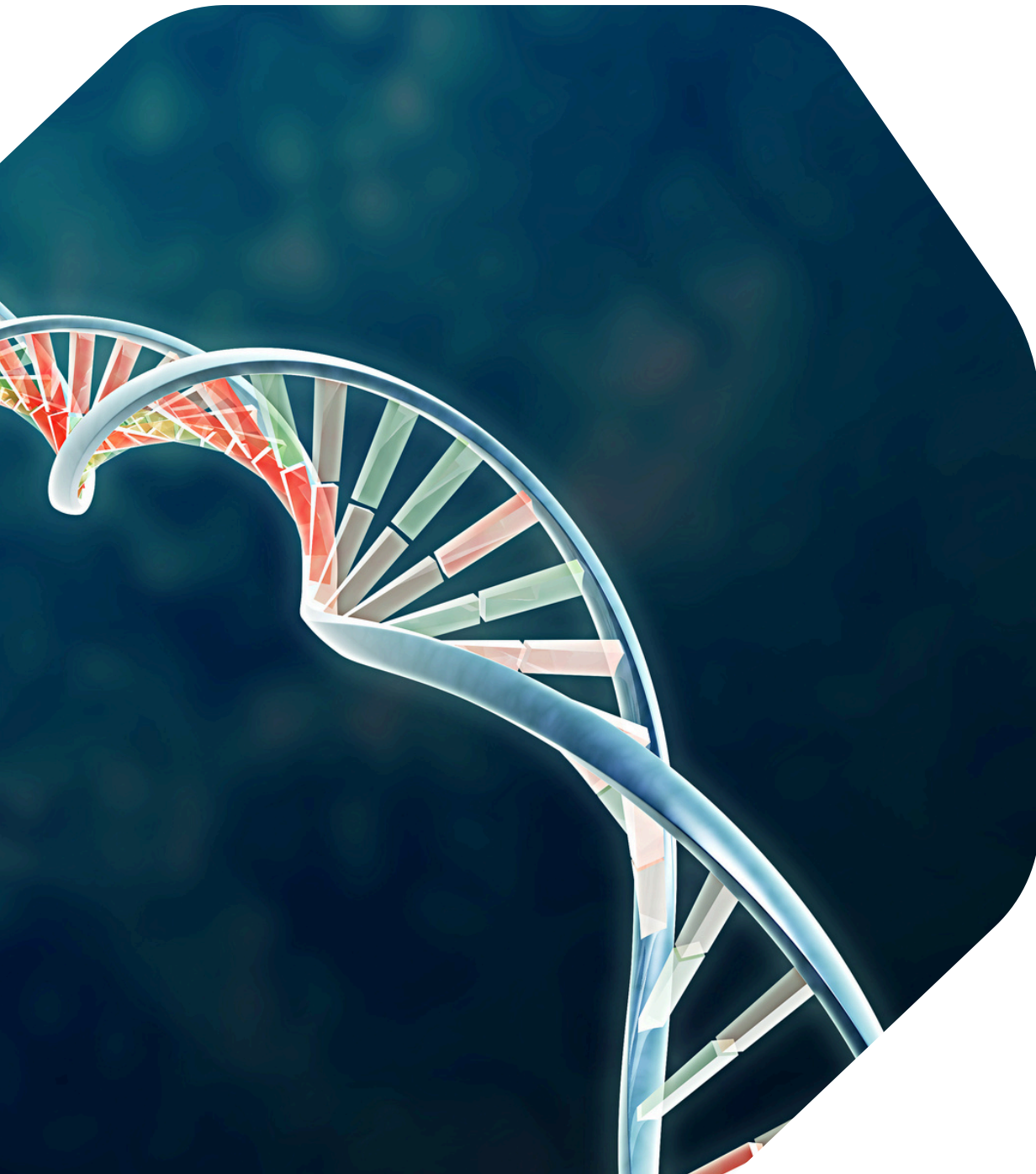


**Yenilenebilir Enerji ve Beyaz Eşya sektörlerinin
global tedarikçisi**

4 Kıtada 28 ülkeye ihracat

**Asyalı üreticilere alternatif güvenilir
iş ortağı**

DNA'mız



- **YENİLİKÇİ:** Teknolojik, Endüstriyel ve Sosyal yeniliklere hızla adapte oluruz.
- **KAPSAYICI:** Tüm paydaşlarımızın faydalarını önceler ve kolektif bir gelişim hedefleriz.
- **SÜRDÜRÜLEBİLİR:** Üretkenliğimizi arttırırken doğaya zarar vermeden ve yenilenebilir kaynakları etkin olarak kullanırız.
- **DAYANIKLI:** Organizasyonel çevikliğimiz ve finansal gücümüz sayesinde global belirsizlik ve şoklara karşı hızlı refleks veririz.
- **EŞİTLİKÇİ:** Cinsiyet, din, dil, ırk ve sınıfsal ayrımı yapmaksızın herkese eşit mesafede konumlanır ve sadece liyakate odaklanırız.
- **ŞEFFAF:** Etik kurallar ve yasalara karşı tam uyumla çalışır, şeffaf ve hesap verebilir bir yöntem sergileriz.

Sürdürülebilirlik ve ESG

Çevre Politikası

- Doğal kaynakların verimli kullanımı ve atık yönetimi odaklı çevre politikası
- ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi sertifikasyonu
- Üretim süreçlerinde çevresel etki değerlendirmesi ve sürekli iyileştirme

İş Sağlığı ve Güvenliği

- Sıfır iş kazası hedefi doğrultusunda sürekli eğitim ve bilinçlendirme
- ISO 45001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi sertifikasyonu
- Risk değerlendirme ve önleyici tedbirler ile güvenli çalışma ortamı

Sürdürülebilirlik

- Yenilenebilir enerji yatırımları ile yıllık 3.200 ton CO₂ emisyon azaltımı
- Sıfır karbon emisyonu hedefi
- LED aydınlatma dönüşümü ve akıllı enerji yönetim sistemleri
- ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi uygulamaları

Kurumsal Yönetim

- Tüm paydaşlarımıza karşı şeffaf ve hesap verebilir yönetim yaklaşımı
- Bağımsız üyelerin yer aldığı dengeli ve etkin bir yönetim kurulu
- SPK Kurumsal Yönetim İlkelerine uyum ve sürekli iyileştirme
- Etkin risk yönetimi ve iç kontrol sistemleri



Rekabet Avantajları

Yüksek Standartlar

- SGCC ANSI Sertifikası
- ISO 9001: Kalite yönetim sistemi
- ISO 10002: Müşteri memnuniyeti yönetim sistemi
- ISO 14001: Çevre yönetim sistemi
- ISO 31000: Risk yönetim sistemi
- ISO 45001: İş sağlığı ve güvenliği yönetim sistemi
- TS 3539, TS 11502, TS EN 12150: Ürün kalite sertifikaları

Tasarım Merkezi ve Ar-Ge Çalışmaları

- 2017'de Türkiye'de tasarım merkezi olan ilk cam firması
- 19 kişilik uzman tasarım ekibi (9 tasarımcı, 5 araştırmacı, 4 teknisyen, 1 destek)
- 42+ tamamlanmış yenilikçi tasarım projesi
- Üniversite-sanayi işbirliği projeleri
- Patent ve tasarım tescilleriyle korunan yenilikçi ürünler

Müşteri Odaklı Yaklaşım

- Müşteri tercihlerine göre esnek teslimat seçenekleri
- Müşteri ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş ürün geliştirme

Esnek Üretim Kapasitesi

- 7/24 çalışan 3 tesis
- Müşteri ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş üretim
- Yüksek üretim kapasitesi ve uçtan uca yönetim anlayışını benimseyen çevik organizasyonumuz sayesinde, belirsizliklerin yoğun olduğu günümüz dünyasında hızlı hareket edebilme kabiliyeti

Güçlü Dağıtım Kanalları

- Yerel ve uluslararası pazarlarda geniş müşteri ve dağıtım ağı
- Fotovoltaik cam ve termal panellerin dağıtımını için uluslararası işbirlikleri
- Fransa, İtalya, Tunus, Fas ve Cezayir'de pazarlama ve dağıtım faaliyetleri
- Stratejik konumlanmış 3 üretim tesisi (Kuyucak, Nazilli, Manisa)

Teknolojik Liderlik

- Türkiye'de ilk 2 mm Cam İşleme ve Lazer Teknolojisi
- Yüksek katma değerli ürünler

Şişecam ile Stratejik İş Ortaklığı

- 30 yılı aşkın güçlü iş birliği

Dünyada ve Türkiye’de Cam Sektörü

Güneş Enerjisi

- Küresel cam pazarı 2024'te 290 milyar dolar değerinde olup, 2034'e kadar %7,5 yıllık bileşik büyüme oranı ile 480,6 milyar dolara ulaşması beklenmektedir.
- Dünyada cam üretiminin %47'si düz cam, %46'sı cam ambalaj, %4'ü cam ev eşyası ve %3'ü cam elyaf ürünlerine aittir.
- Küresel Solar Cam Pazarı'nın 2024 - 2033 yılları arasında %17,39 yıllık bileşik gibi, genel cam sektörünün çok üzerinde büyüme oranıyla 2033 yılında 78,5 Milyar USD değerine ulaşması beklenmektedir. (2024 17,3 Milyar USD)
- Türkiye'nin kurulu elektrik gücü içerisinde güneş enerjisinin payı günden güne artmaktadır.



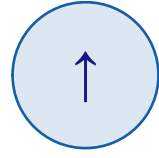
Dünyada ve Türkiye'de Cam Sektörü

Çağdaş Cam'ın Pazar Konumu

- Çağdaş Cam, Türkiye'nin cam işleme alanındaki lider şirketlerinden biridir.
- 2017'de Türkiye'de cam alanında ilk tasarım merkezine sahip firma olan şirketimiz Alman Tasarım Ödülleri'nin 2025 yılı Endüstriyel Tasarım kategorisinde birincilik ödülüne layık görülmüştür.
- Avrupa'nın en büyük cam işleme kapasitesine sahip şirketleri arasında yer almaktadır. Yıllık 1.000.000. m² üretim kapasitesi ile Avrupa'nın en büyük ticari soğutucu cam üretim kapasitesine sahiptir.
- Şirket, özellikle beyaz eşya camı, enerji camı ve ticari cam segmentlerinde güçlü bir konuma sahiptir.

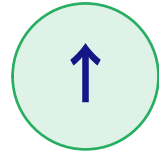


2025 Yılı Finansal Sonuçları



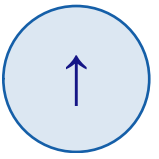
FAVÖK Marjı İyileşmesi

FAVÖK marjı %20,2'den %22,2'ye genişledi. Maliyet optimizasyonu karlılığı destekledi.



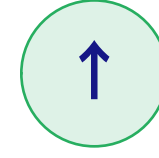
Yüksek Yatırım Dönemi

Kapasite genişletme yatırımları kapsamında CAPEX 212 mn TL'den 566 mn TL'ye yükseldi (%23,1 satış oranı).



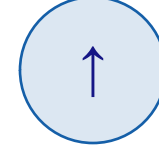
İhracat Büyümesi

Yurt dışı satışlar %8,8 artışla 126 mn TL'den 137 mn TL'ye ulaştı.



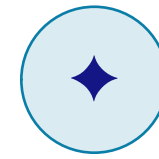
Karlılıkta Güçlü Artış

Net kar %73 artışla 263 mn TL'den 455 mn TL'ye yükseldi. Brüt marj %27,2'den %30,0'a iyileşti.



Güçlü Faaliyet Nakit Akışı

Faaliyetlerden nakit akışı 233 mn TL'den 636 mn TL'ye üç katına çıktı.



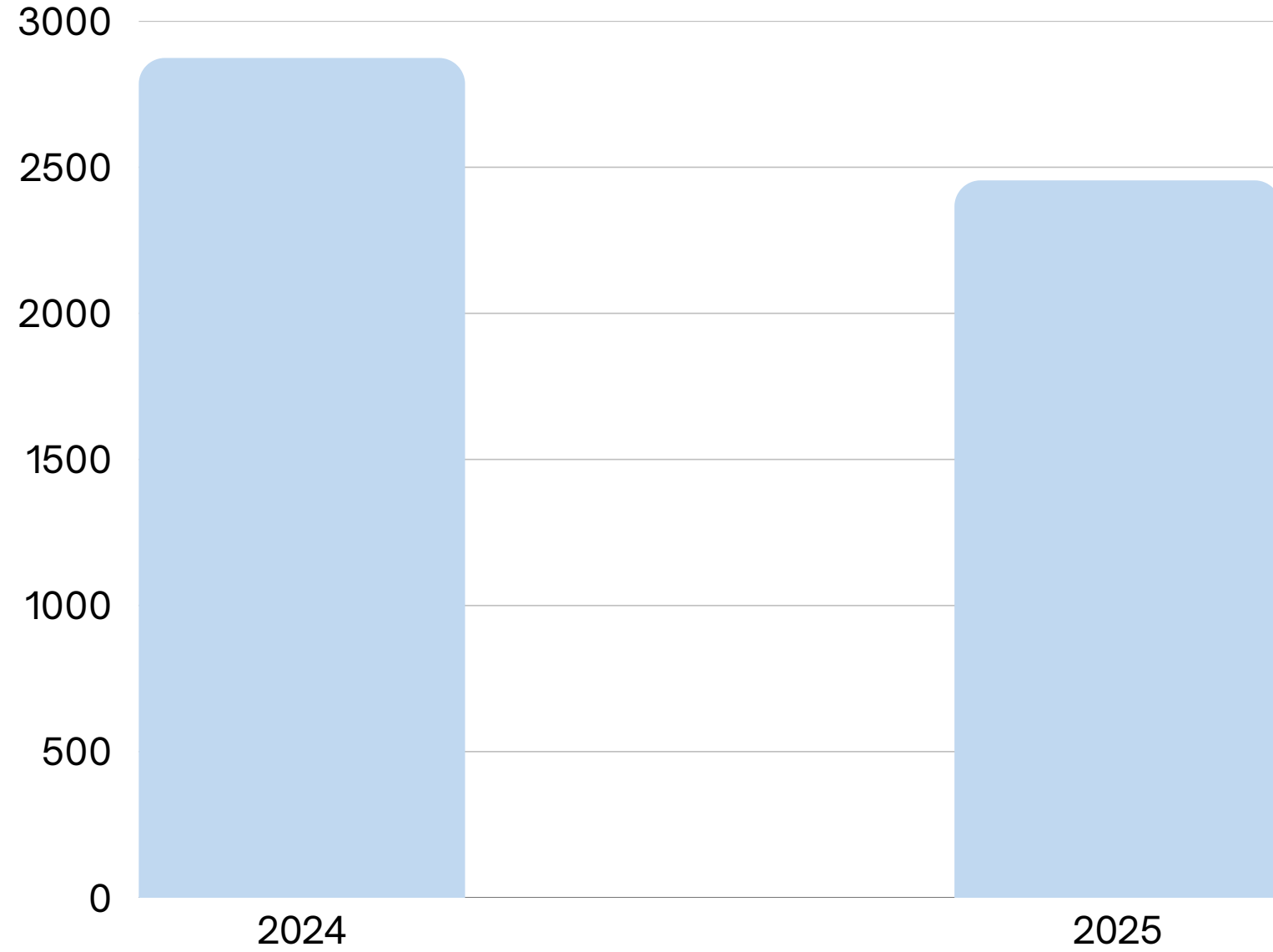
Net Nakit Pozisyonu

Şirket, 411 mn TL net nakit pozisyonu ile güçlü bilanço yapısını korudu.

Temel Finansal Göstergeler

Hasılat (mn TL)

▼ %14,6



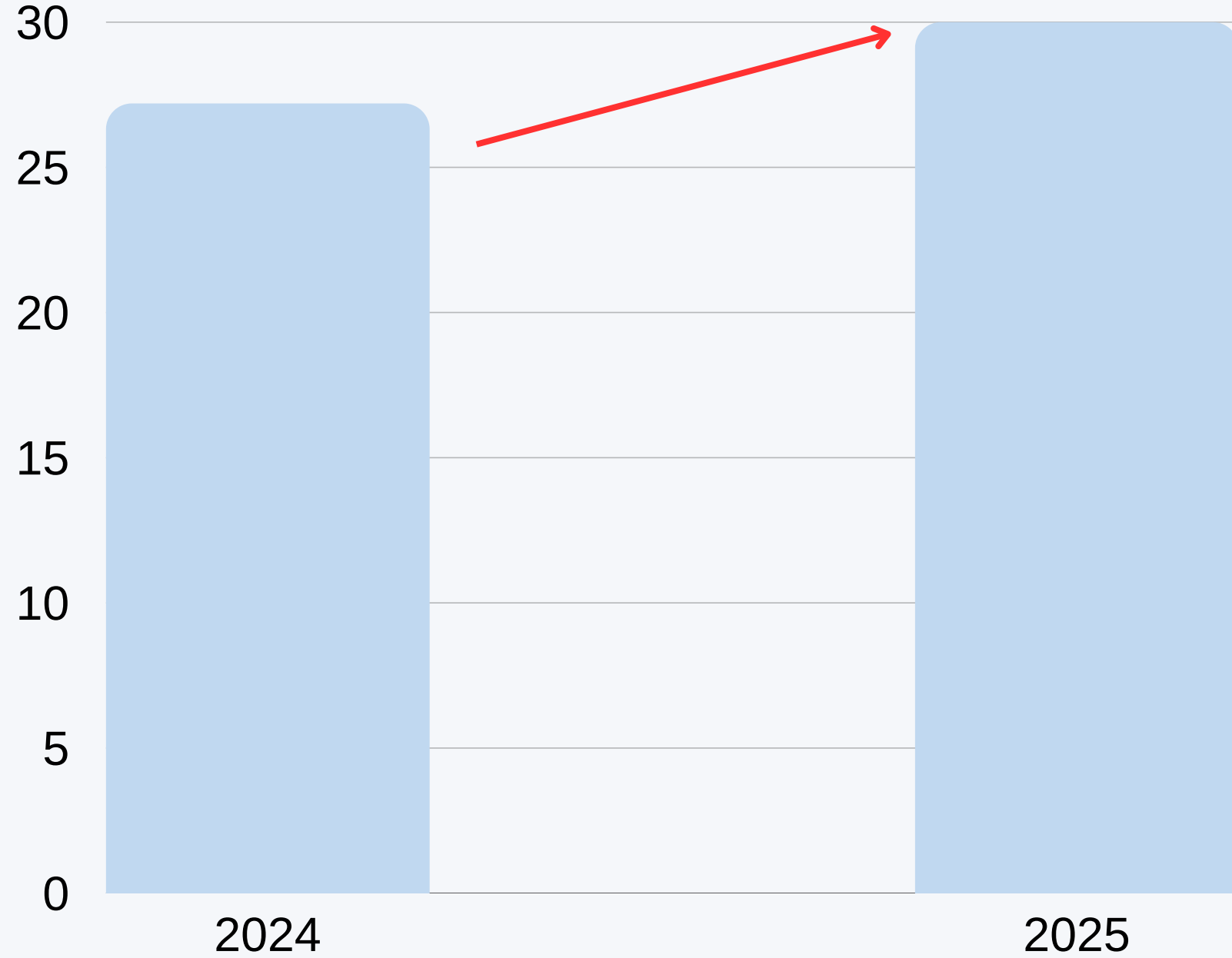
Kar/Zarar Tablosu (mn TL)

Gösterge	2025	2024	YoY Δ%
Brüt Kar Marjı	%30,0	%27,2	+2,8 pp
Faaliyet Karı	429	497	▼%13,6
FAVÖK	544	581	▼%6,4
FAVÖK Marjı	%22,2	%20,2	+2,0 pp
Net Kar	455	263	▲%73,2
Net Kar Marjı	%18,6	%9,2	+9,4 pp

* FAVÖK = Faaliyet Karı + Amortisman (544 = 429 + 115 mn TL)

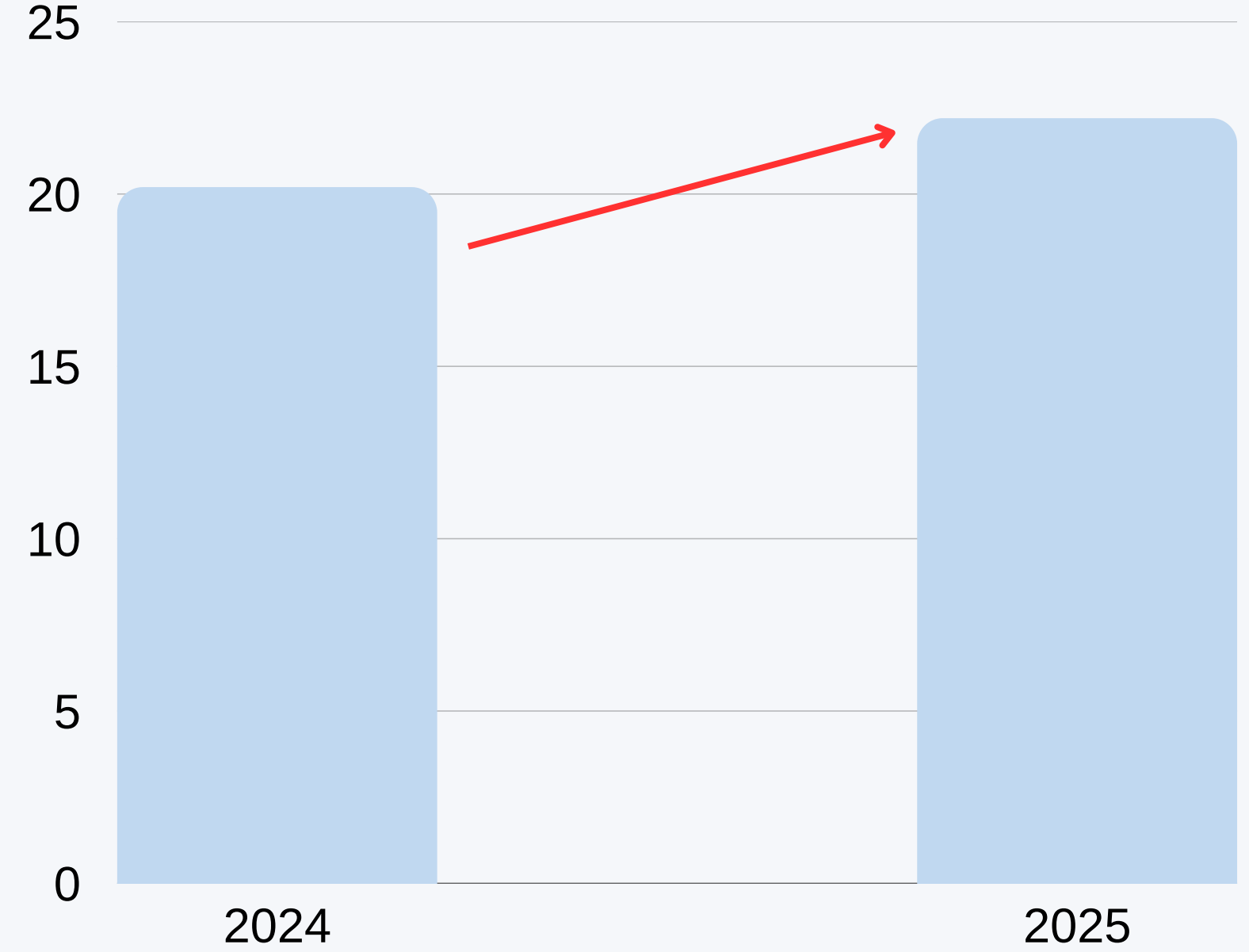
Brüt Marj ve Karlılık

Brüt Kar Marjı (%)



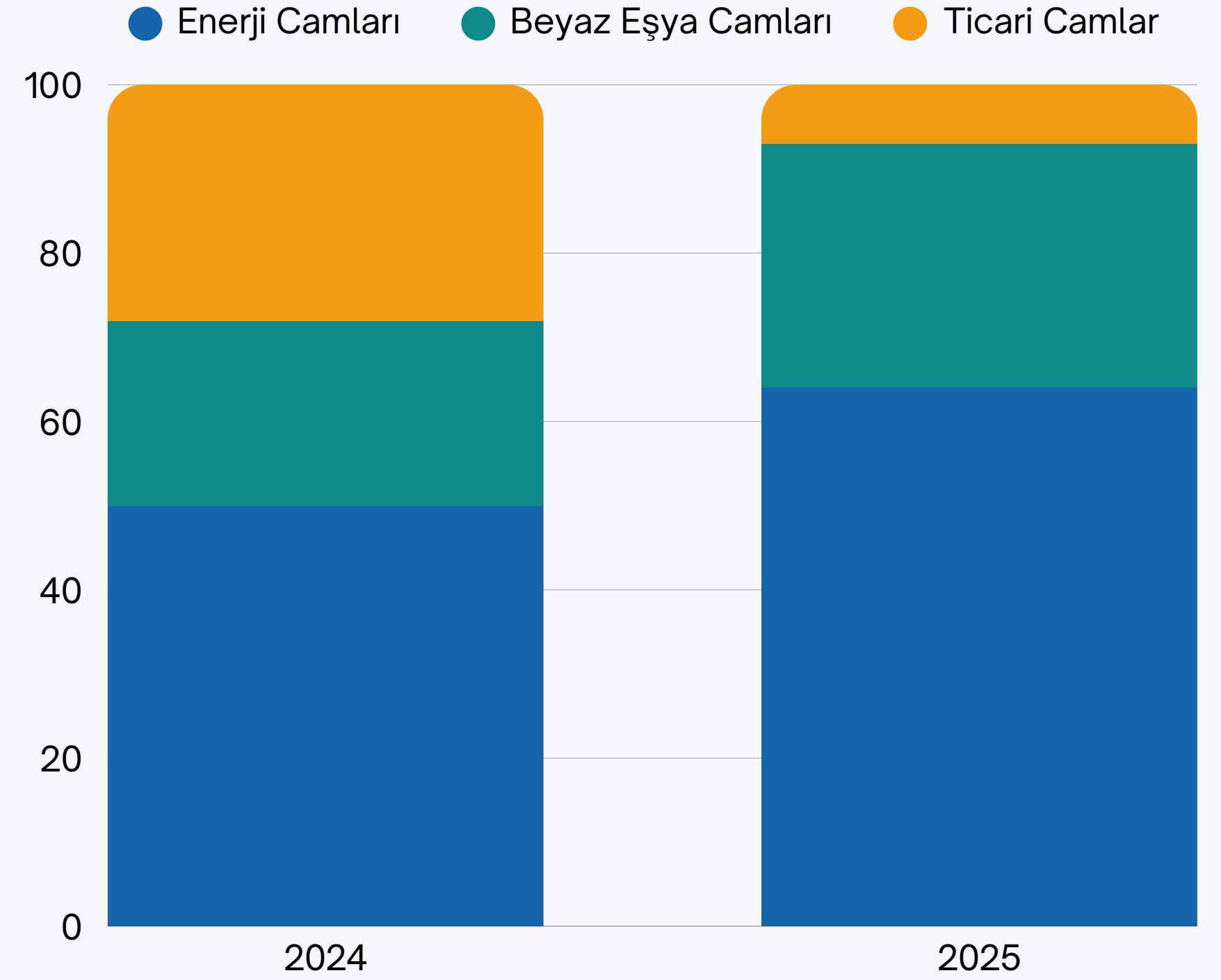
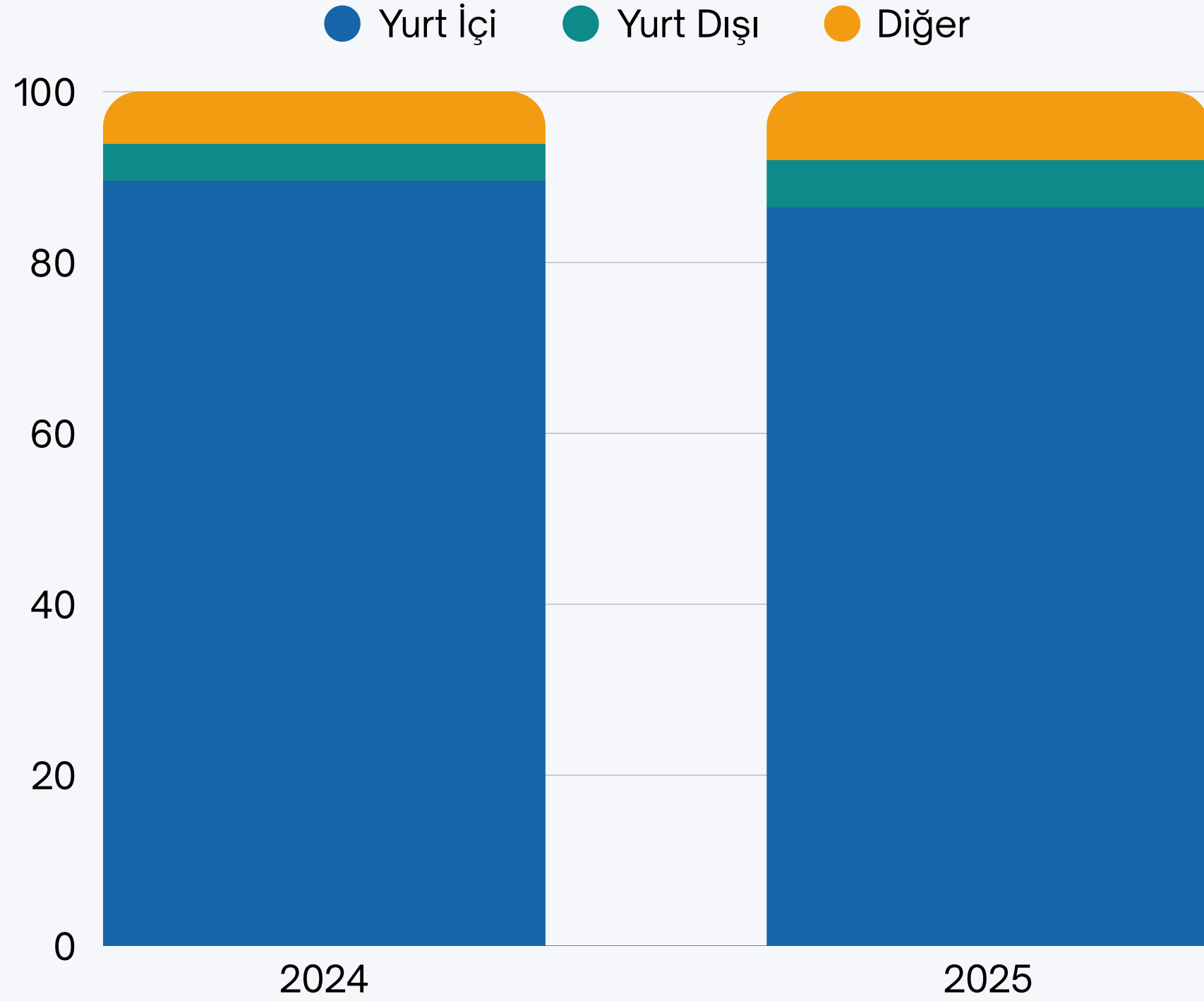
Brüt marj, maliyet optimizasyonu ve otomasyon sayesinde 2024'teki %27,2 seviyesinden %30,0'a yükseldi.

FAVÖK Marjı (%)

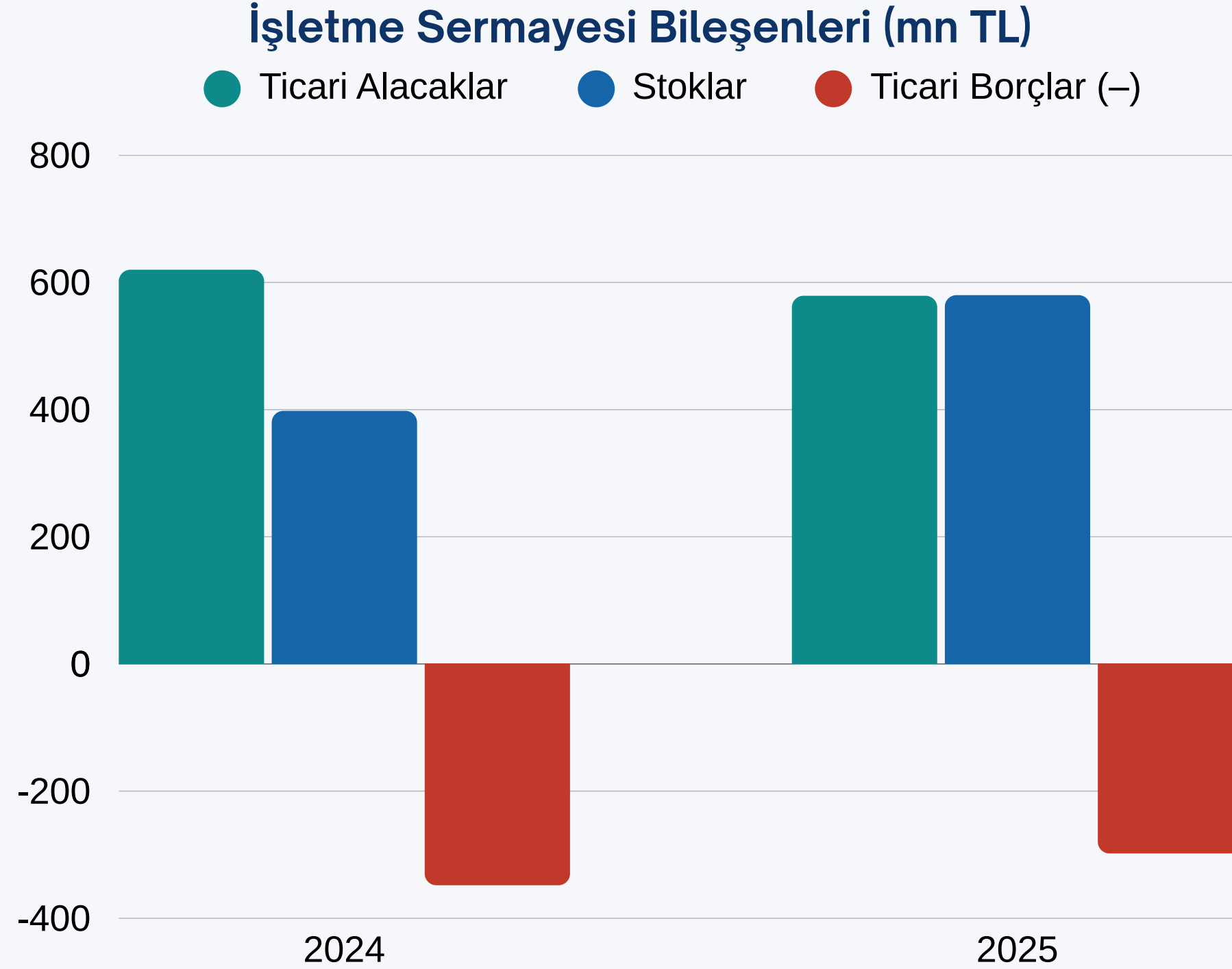


FAVÖK marjı %20,2'den %22,2'ye genişledi. Güçlü operasyonel verimlilik artışı karlılığı destekledi.

Hasılat Dağılımı %



İşletme Sermayesi



Temel Göstergeler	2025	2024
Net İşletme Sermayesi	862 mn TL	670 mn TL
İşletme Sermayesi / Satış	%35,1	%23,3
Alacak Tahsil Süresi	88 gün	69 gün
Ticari Borç Vadesi	61 gün	45 gün
Stok Devir Hızı (maliyet)	~3,5x	~5,3x

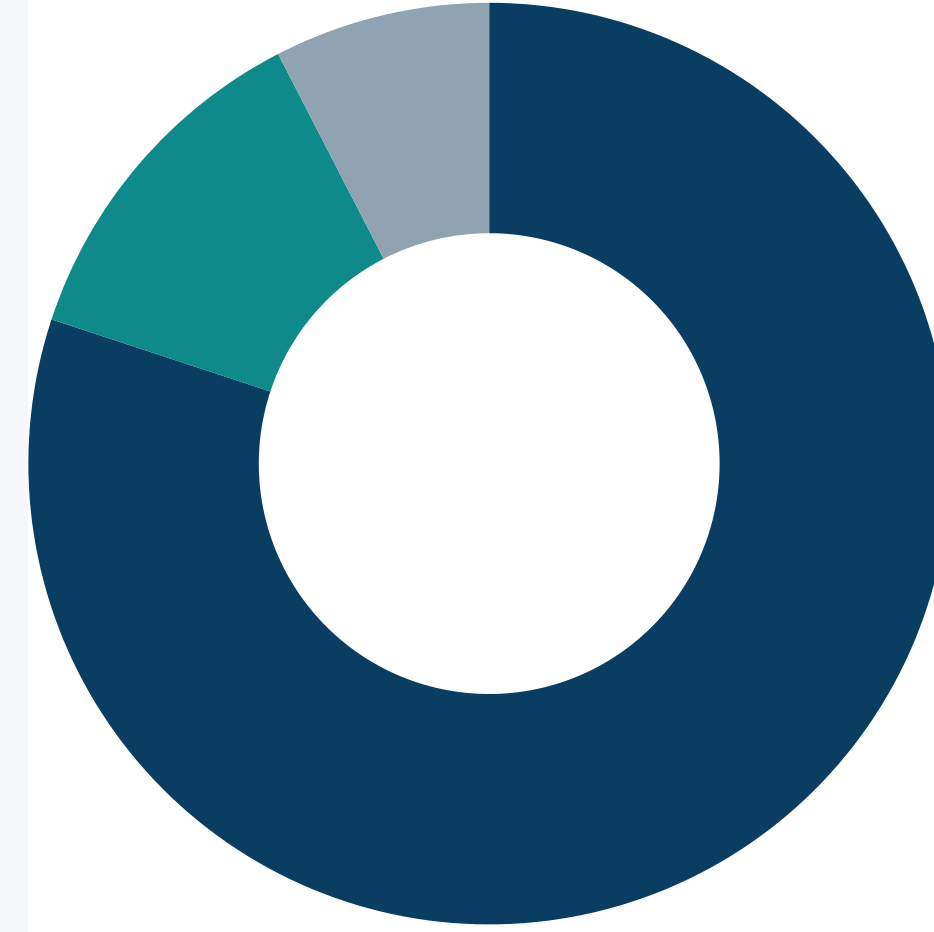
Stok artışı, özellikle hammadde ve ticari mallar kaynaklı yükselmeden kaynaklanmaktadır. Alacak tahsil süresindeki uzama, kredi vadelerindeki sektörel genişlemeyi yansıtmaktadır.

Borç Yapısı ve Kaldıraç

Net Finansal Durum (mn TL) Kalem	2025	2024
Kısa Vadeli Finansal Borç	179	142
Uzun Vadeli Finansal Borç	252	112
Toplam Finansal Borç	431	254
Nakit ve Nakit Benzerleri	166	772
Finansal Yatırımlar (K.Vad.)	676	59
Net Nakit / (Borç)	411	577

Yeni hat makine yatırımı için sağlanan uzun vadeli finansman Uzun vadeli finansal borçta artışa yol açmıştır.

Borç Yapısı (31.12.2025)

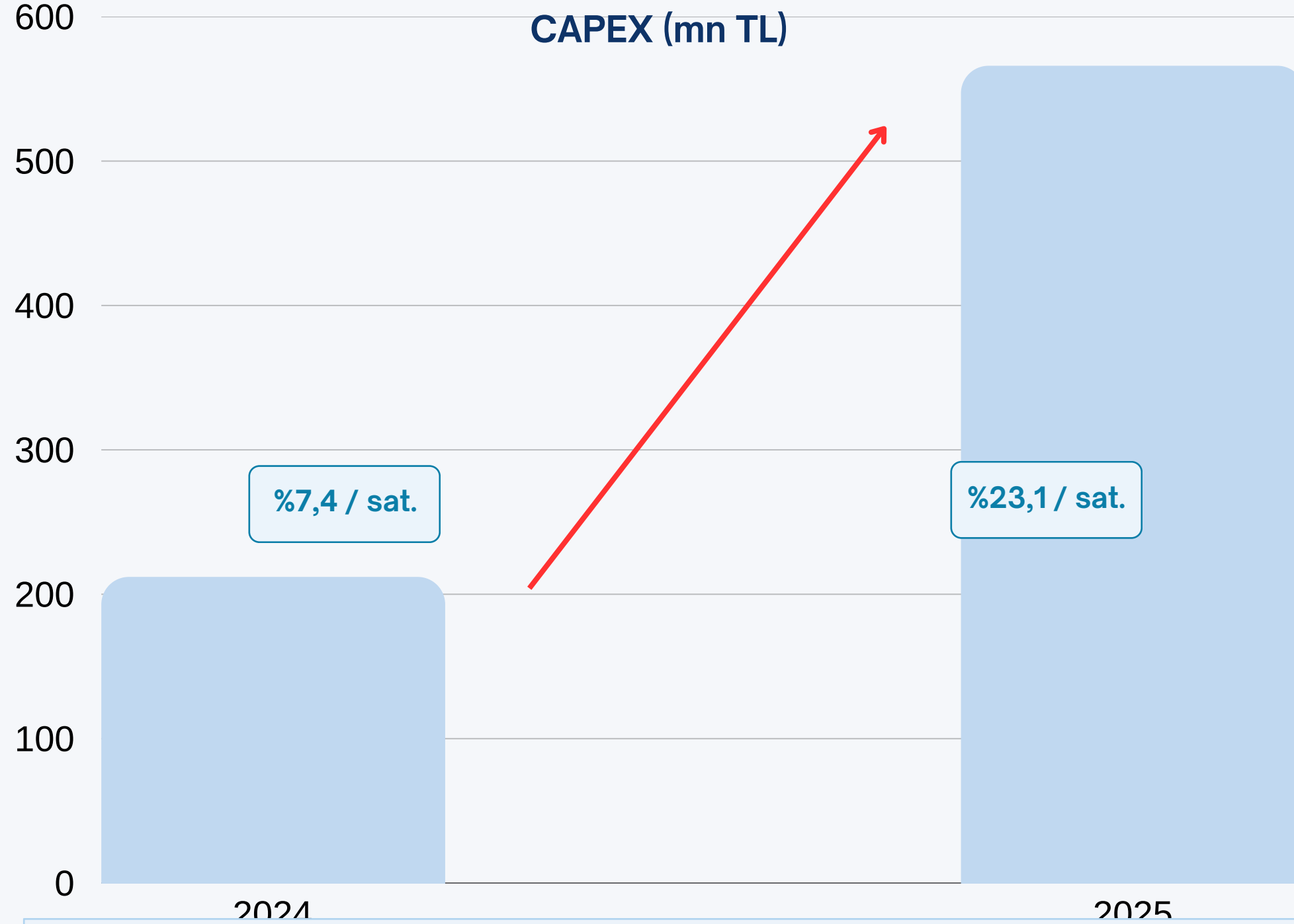


- Banka Kredileri: 345 mn TL (%80)
- Kiralama Borçları: 53 mn TL (%12)
- Diğer: 33 mn TL (%8)

Vade Profili (Banka Kredileri, mn TL)



Sermaye Harcamaları



CAPEX Dağılımı (2025)

Maddi Duran Varlık Alımları	529 mn TL	%93,4
Maddi Olmayan Duran Varlık	37 mn TL	%6,6
Toplam CAPEX	566 mn TL	%100
CAPEX / Satışlar	–	%23,1

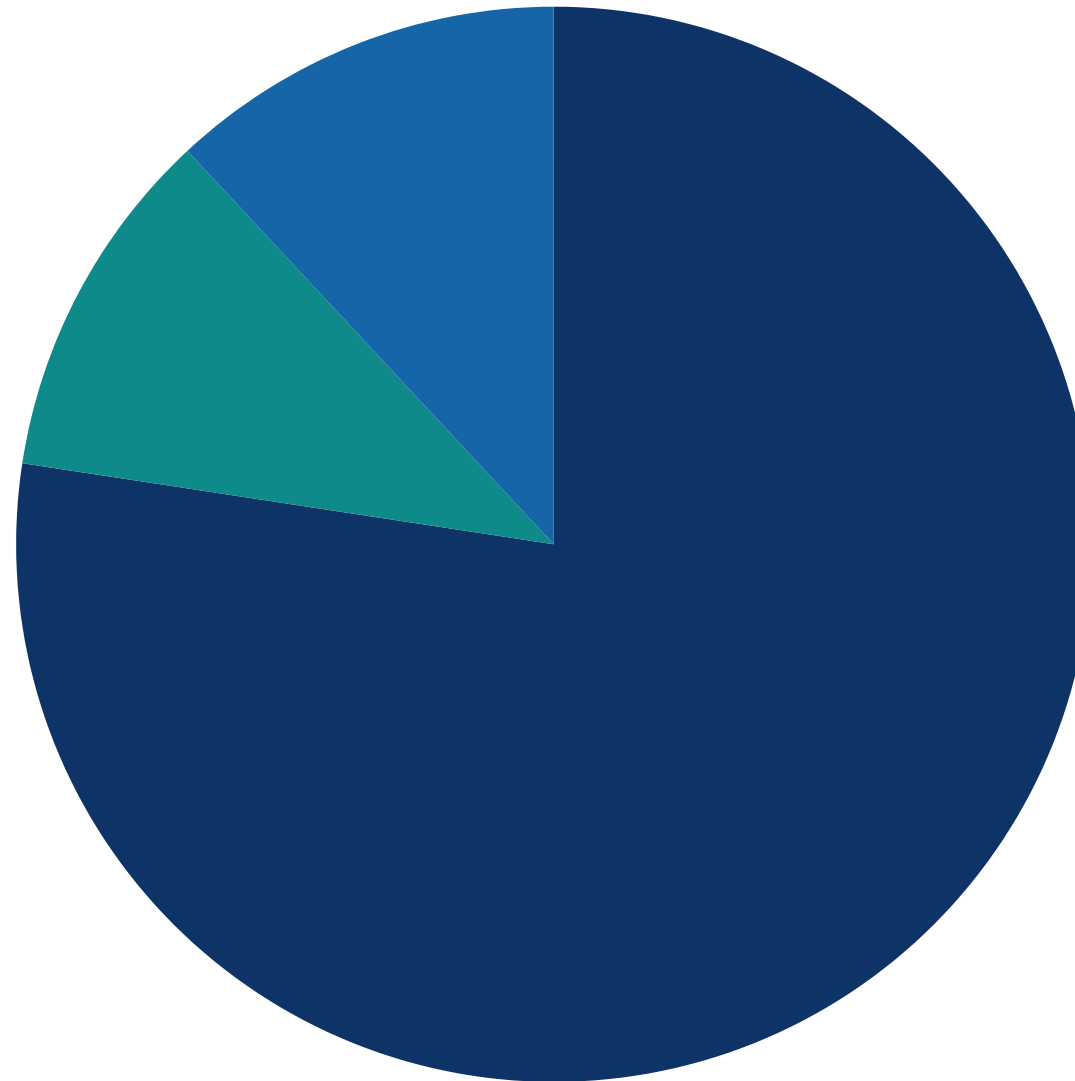
Yüksek yatırım dönemi: 2025 yılında Manisa fabrikasının kapasitesi ve üretim altyapısının genişletilmesi amacıyla önemli sermaye harcamaları yapılmıştır. CAPEX/Satış oranı %7,4'ten %23,1'e yükselmiştir. Bu yatırımların 2026'dan itibaren satış kapasitesini ve verimliliği artırması beklenmektedir.

Özet Finansal Durum Tablosu

(mn TL)	31.12.2025	31.12.2024
VARLIKLAR		
Dönen Varlıklar	2.100	2.016
Nakit ve Nakit Benzerleri	166	772
Finansal Yatırımlar	676	59
Ticari Alacaklar	579	620
Stoklar	580	398
Diğer	99	167
Duran Varlıklar	3.867	3.434
Maddi Duran Varlıklar	3.484	3.064
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	115	85
Diğer	268	285
TOPLAM VARLIKLAR	5.967	5.449
KAYNAKLAR		
Kısa Vadeli Yükümlülükler	636	702
Kısa Vadeli Finansal Borçlar	179	142
Ticari Borçlar	298	348
Diğer	159	212
Uzun Vadeli Yükümlülükler	712	585
Uzun Vadeli Finansal Borçlar	252	112
Ertelenmiş Vergi Yük.	435	434
Diğer	25	39
ÖZKAYNAKLAR	4.619	4.163
TOPLAM KAYNAKLAR	5.967	5.449

Kaynak Yapısı (31.12.2025)

● Özkaynaklar ● Kısa V.Yük. ● Uzun V.Yük.



Özkaynak Oranı

%77,4

Güçlü sermaye yapısı

Özkaynak (mn TL)

4.619

+%10,9 YoY

Toplam Varlık (mn TL)

5.967

+%9,5 YoY

Özet Kar Zarar Tablosu

(mn TL)	2025	2024	YoY Δ%
Hasılat	2.455	2.874	▼%14,6
Satışların Maliyeti	(1.719)	(2.091)	▼%17,8
Brüt Kar	736	782	▼%5,9
Brüt Kar Marjı	%30,0	%27,2	+2,8 pp
Genel Yönetim Giderleri	(192)	(169)	▲%13,7
Pazarlama Giderleri	(132)	(166)	▼%20,5
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler (net)	17	49	▼%64,2
Faaliyet Karı (FVÖK)	429	497	▼%13,6
Faaliyet Kar Marjı	%17,5	%17,3	+0,2 pp
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler (net)	319	80	▲%299
Finansman Giderleri	(46)	(102)	▼%55,1
Parasal Kazanç/(Kayıp)	(162)	(131)	▲%23,5
Vergi Öncesi Kar	540	343	▲%57,4
Vergi Gideri	(85)	(80)	▲%6,6
Dönem Net Karı	455	263	▲%73,2
Net Kar Marjı	%18,6	%9,2	+9,4 pp
Hisse Başına Kazanç (TL)	2,71	1,57	▲%72,6



Özet Finansallar (USD Karşılaştırma)

Özet Finansallar (1000 TRY)

Özet Gelir Tablosu	2025/12	2024/12	% Değişim
Satışlar	2,454,926	2,873,576	-15
Brüt Kar	735,584	78,242	-6
Esas Faaliyet Karı	429,307	496,613	-14
FAVÖK	543,636	532,393	1
Net Parasal Pozisyon Kazançları	-161,972	-131,406	-23
Net Dönem Karı	455,497	262,985	73

Özet Bilanço	2025/12	2025/9	% Değişim
Dönen Varlıklar	2,100,061	1,922,018	9
Duran Varlıklar	3,866,580	3,559,611	9
Toplam Varlıklar	5,966,642	5,481,630	9
Finansal Borçlar	430,431	234,189	84
Net Borç	-411,361	-515,759	N/A
Özkaynaklar	4,618,576	4,332,286	7

Özet Finansallar (1000 USD)

Özet Gelir Tablosu	2025/12	2024/12	% Değişim
Satışlar	57,388	60,203	-5
Brüt Kar	17,225	16,451	5
Esas Faaliyet Karı	10,06	10,439	-4
FAVÖK	12,336	11,219	10
Net Parasal Pozisyon Kazançları	-3,701	-2,781	-33
Net Dönem Karı	10,737	5,515	95

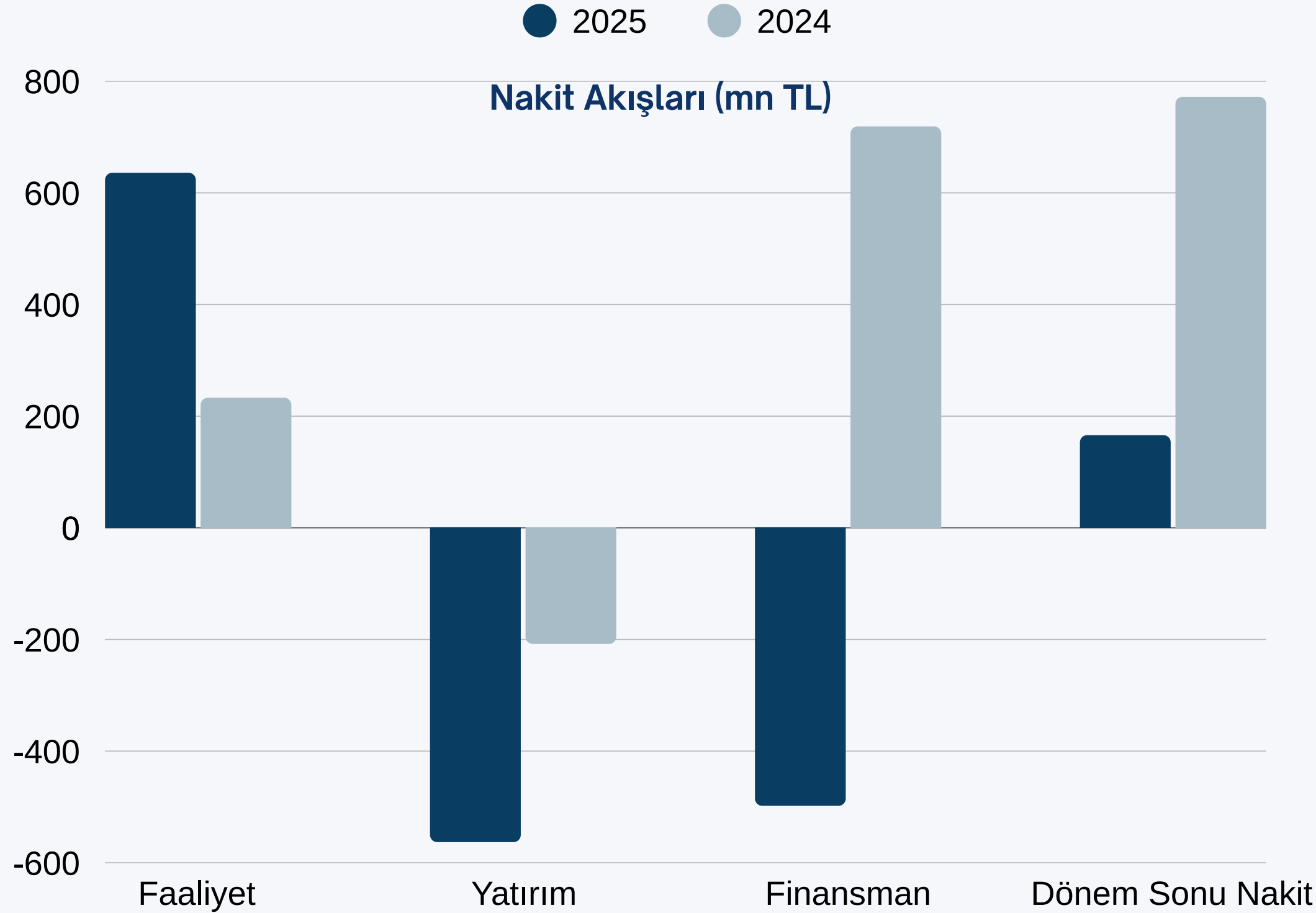
Özet Bilanço	2025/12	2025/9	% Değişim
Dönen Varlıklar	48,995	44,382	10
Duran Varlıklar	90,209	82,197	10
Toplam Varlıklar	139,204	126,579	10
Finansal Borçlar	10,042	5,407	86
Net Borç	-9,597	-11,909	N/A
Özkaynaklar	107,753	100,039	8

Finansal Tablolarımız TMS 29 hükümleri çerçevesinde enflasyon muhasebesine uygun olarak hazırlanmış ve 31 Aralık 2025 tarihi itibarıyla Türk Lirasının satın alma gücü cinsinden ifade edilmiştir.

Enflasyon Düzeltme Endeksleri:

31 Aralık 2025: TÜFE 3.513,87
| Düzeltme Katsayısı: 1,00000
31 Aralık 2024: TÜFE 2.684,55
| Düzeltme Katsayısı: 1,30892

Özet Nakit Akış Tablosu



Nakit Akış Kalemi	2025	2024
Faaliyet Nakit Akışı	636	233
Dönem Net Karı	455	263
Amortisman Düzeltmesi	115	85
İşletme Sermayesi Değişimi	(478)	(620)
Diğer Düzeltmeler	544	505
Yatırım Nakit Akışı	(563)	(208)
CAPEX (Mad.+Mad.Olmayan)	(566)	(212)
Satış Gelirleri	4	4
Finansman Nakit Akışı	(498)	719
Yeni Borçlanmalar	147	(112)
Hisse Senedi / Diğer	(645)	832
Dönem Sonu Nakit	166	772

Faaliyet nakit akışı 2024'te 233 mn TL iken 2025'te 636 mn TL'ye yükseldi. Yüksek CAPEX ve finansal yatırım çıkışları net nakit azalmasına yol açmıştır.

Güçlü Liderlik

Yönetimin güçlü liderliği sayesinde global konjonktürün olumsuz etkilerine karşı proaktif önlemler alınmış ve şirket güçlü bir şekilde şartlara adapte olmuştur.

- **Maliyet Optimizasyonu:** Etkerif maliyet kısma stratejileri ile karlılık korundu
- **Stratejik Öngörü:** Zamanında yapılan kapasite yatırımları ile satış rakamları korundu
- **Kapasite Artırımları:** Manisa OSB'de bifacial cam üretim hattı devreye alındı. Aydın Kuyucak yalıtımlı cam kapasitesinde %60 artış
- **Risk Yönetimi:** piyasa riskleri güçlü likidite, düşük borçluluk ve yatırım portföyü çeşitlendirmesiyle; ürün riskleri ürün sorumluluk ve geri çağırma sigortalarıyla; konsantrasyon riskleri ise müşteri ve sektör çeşitlendirmesiyle etkin şekilde yönetildi.
- **Stratejik Konumlanma:** Büyüme dönemine optimal maliyet yapısı ve artan kapasite ile girecek olma avantajı



Gelecek Vizyonu ve Hedefler

Kısa vadeli hedefler (1-2 yıl)

- İhracat pazarını genişletmek ve ihracatın toplam ciro içindeki payını artırmak.
- İhracat yapılan ülke sayısını artırmak.
- ABD işlenmiş cam pazarında pazar payı kazanmak

Orta vadeli hedefler (3-5 yıl)

- AR-Ge ve tasarım çalışmaları sonucunda patent, faydalı model ve tasarım sayısını artırmak.
- Katma değerli ürünlerin üretiminde ve çeşitliliğinde artış sağlamak
- Tesislerin enerji ihtiyacının tamamını yenilenebilir enerji ile karşılamak
- Hedef pazarlarda yerel ortaklarla iş birliği yaparak dağıtım ağını genişletmek
- Ar-Ge faaliyetlerine yoğun yatırım yaparak yenilikçi ürünler geliştirmek

Uzun vadeli stratejik hedefler

- Küresel olarak sektörde inovasyon lideri olmak
- Ürün kalitesi ve tedarik zinciri verimliliğini sürekli iyileştirerek rekabet avantajını sürdürülebilir kılmak
- Endüstriyel cam işleme alanında, Asyalı üreticiler dışında en büyük pazar payına ve marka değerine sahip olan global cam işleme firması olmak

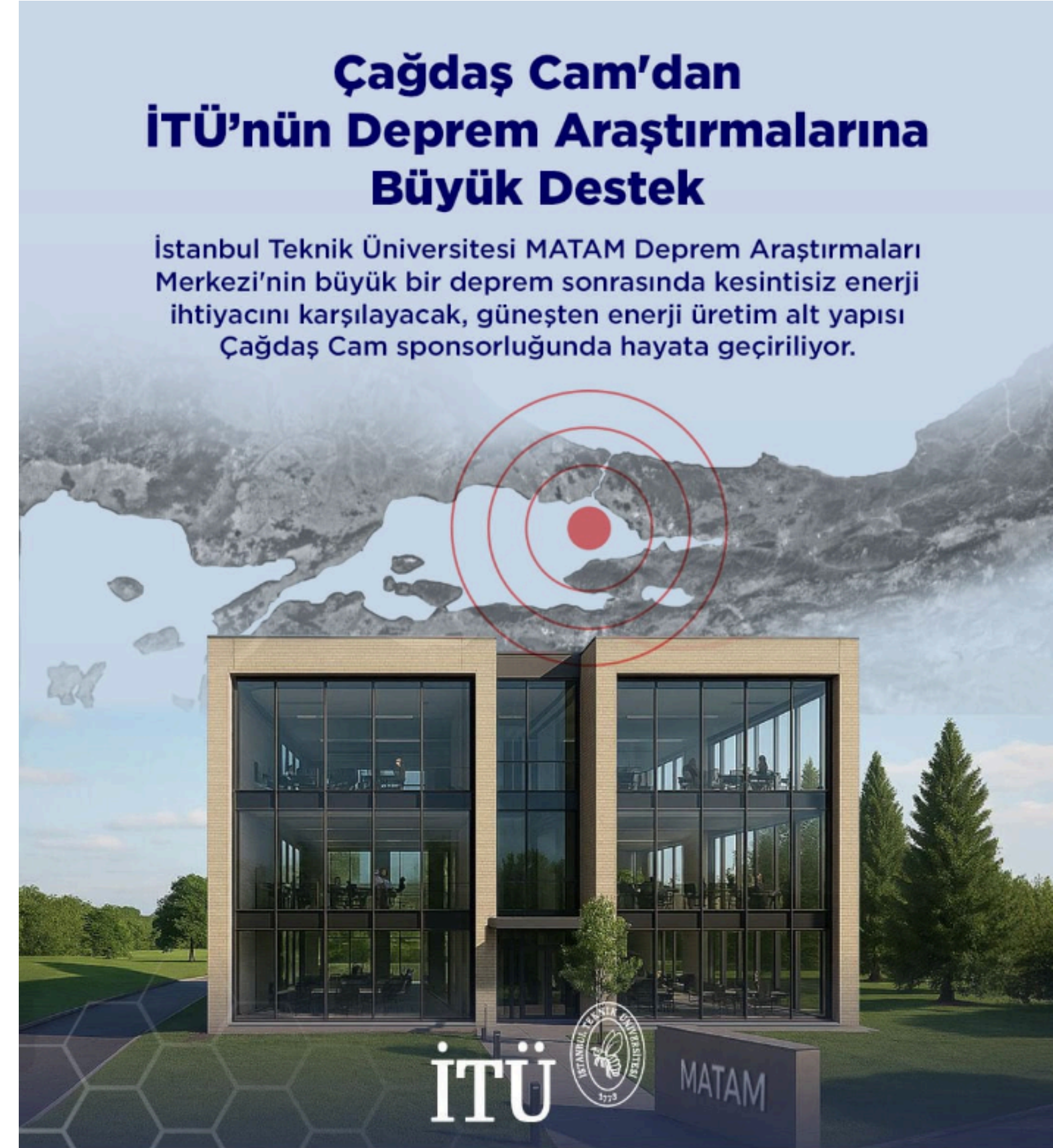


Sosyal Sorumluluk

İTÜ MATAM DEPREM ARAŞTIRMALARI MERKEZİ

Parçası olduğumuz sosyal çevrenin hassasiyet ve ihtiyaçlarını yakından takip etmekte ve bu doğrultuda eğitim, deprem ve afet hazırlığı ile çevresel sürdürülebilirlik (özellikle kuraklıkla mücadele) alanlarındaki sosyal sorumluluk projelerini önceliklendirmekteyiz.

Bu kapsamda, İstanbul Teknik Üniversitesi'nin Marmara Denizi Deprem Araştırmaları Merkezi'ne (İTÜ MATAM) büyük bir deprem sonrasında kesintisiz enerji sağlayacak güneş enerjisi altyapısının kurulmasına sponsor olduk.



cagdascam.com





+90 256 371 45 60

yatirimci.iliskileri@cagdascam.com.tr

Fatih Mh. Sanayi Bölgesi No:33
09930 Kuyucak - AYDIN

www.cagdascam.com

linkedin.com/company/cagdasca

Türkiye'nin Çağdaş Camı

CAGDAS CAM of TURKIYE

Better, Faster, Trendsetter Glass Ecosystem



Home Appliances



Glass Ceramic
With Ilva Cagdas



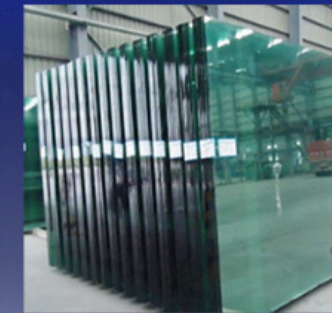
Food Display



Solar



Greenhouse



Glass Trading



cagdascam.com.tr



YASAL SORUMLULUK SINIRI

2025 yılı dördüncü çeyrek finansal sonuçlarına ilişkin bu sunum, Çağdaş Cam Sanayi ve Ticaret A.Ş. ("Şirket") tarafından Türkiye Muhasebe/Finansal Raporlama Standartları'na ve Sermaye Piyasası Kurulu'nun ilgili düzenlemelerine uygun olarak hazırlanmış finansal bilgileri içermektedir. Bu dokümanda yer alan bilgi ve görüşler, Şirket tarafından güvenilir ve iyi niyetli olduğuna inanılan kaynaklardan temin edilmiş olup, bu bilgi ve görüşlerin doğruluğu, eksiksizliği veya kesinliği hakkında açık veya zımni hiçbir beyan veya garanti verilmemektedir. Bu sunumda yer alan bilgilere veya bunların eksiksizliğine, doğruluğuna veya adilliğine herhangi bir amaçla gereğinden fazla güvenilmemelidir.

Bu belge, "olabilir", "olacak", "beklemek", "inanmak", "planlamak" gibi kelimeler ve Şirket yönetiminin gelecekteki belirli olaylarla ilgili mevcut görüşlerini, beklentilerini, varsayımlarını ve tahminlerini yansıtan diğer benzer terminolojiyi kullanarak ileriye dönük ifadeler içerebilir. Şirketlerin gerçek performansı, risklerden ve belirsizliklerden etkilenebileceğinden, bu belgede yer alan tüm görüşler, bilgiler ve tahminler Şirket'in mevcut kararını oluşturur ve bildirimde bulunmaksızın değiştirilebilir, güncellenebilir, tadil edilebilir, eklenebilir veya başka bir şekilde değiştirilebilir. Bilgi ve analizlerin doğru olduğuna ve bu belgeye yansıtılan beklentilerin makul olduğuna inanılmasına rağmen, gerçek sonuçların önemli ölçüde farklılık göstermesine neden olabilecek çeşitli değişkenlerden ve temel varsayımlardaki değişikliklerden etkilenebilirler. Şirket, yeni bilgilerin veya gelecekteki olayların bir sonucu olarak ileriye dönük beyanları güncellemek veya revize etmek için herhangi bir yükümlülük üstlenmez ve bu konuda herhangi bir sorumluluk kabul etmez.

Ne bu belge ne de içerdiği bilgiler, Şirket'in ve/veya grup şirketlerinin hisselerini satın almak veya satmak için herhangi bir yatırım tavsiyesi, davet veya teklif oluşturmaz. Şirket, bu belgede açıklanan menkul kıymetlerin tüm yatırımcılar için uygun bir yatırım teşkil ettiğini garanti edemez ve hiçbir şey, herhangi bir kişiyi Şirket'in ve grup şirketlerinin herhangi bir hissesine yatırım yapmaya veya başka bir şekilde işlem yapmaya teşvik edici olarak kabul edilemez. Bu belgede yer alan bilgiler, alıcıların yardımı için yayınlanmıştır, ancak yetkili olarak güvenilmemeli veya herhangi bir alıcı tarafından kararın uygulanması için ikame edilmemelidir. Bu belgedeki bilgileri, dağıtımının veya kullanımının yasa dışı olacağı bir yerde herhangi bir kişi veya kuruluşa dağıtmamalı veya bu kişiler tarafından kullanılmasına neden olunmamalıdır. Ne Şirket, ne yönetim kurulu, ne müdürler, ne yöneticiler, ne de çalışanlarından herhangi biri, bu belgenin veya içeriğinin herhangi bir şekilde kullanılmasından kaynaklanan doğrudan veya dolaylı olarak ortaya çıkan herhangi bir kayıp için herhangi bir yükümlülüğe sahip olmayacaktır.

