



Yatırımcı Sunumu

**GELECEĞİN SORUNLARINA ÇÖZÜM
ÜRETEEN GLOBAL CAM MERKEZİ**

2025 2Ç

Bir Bakışta (In a Nutshell)

Ne Yaparız ?

Yarım asırlık cam işleme tecrübemiz ile Beyaz Eşya ve Solar Enerji Sektörleri için cam üretir, Camın kullanıldığı tüm diğer sektörlerle yönelik olarak ise Şişecam Düzcam ürünlerinin dağıtımını yaparız. Böylece geniş çaplı, ölçek ve sektörel çeşitlilik içeren bir cam ekosistemini yönetiriz.

Stratejik Avantajlarımız

Solar Cam pazarında Lider Konum

Güçlü Nakit Akışları ve Düşük Borçluluk Oranı (%27.58) ile finansal istikrar

Portföy çeşitlendirmesi ile farklı sektörlerde (enerji, beyaz eşya, ticari) Risk Dağılımı

Yüksek Verimlilik ve Optimum Maliyet Yapısı

İhracat Odaklı büyüme hedefleyen Global Oyuncu, 4 Kıtada 28 Ülkeye ihracat

Öne Çıkan Finansallarımız

Toplam Aktif: 4,8 Milyar TL (2025 1. yarıyıl)

Net Kar: 74,2 Milyon TL, (2025 1. yarıyıl)

FAVÖK Marjı: %17,50, Güçlü Büyüme Trendi (2025 1. yarıyıl)

Özkaynak/Aktif: %78,38.(2025 1. yarıyıl)

Yerleşkelerimiz

Kuyucak: 17.344 m² alan, 2,5 milyon m²/yıl kapasite, beyaz eşya camları, sera camları.

Nazilli OSB: 7.086 m² alan, 37.000 ton/yıl kapasite, ticari cam ürünleri, 1,1 MW GES.

Manisa OSB 1: 26.410 m² alan, 5 milyon m²/yıl kapasite, solar panel camları, 2,6 MW GES.

Manisa OSB 2: 30.000 m² arazi, inşa halinde, 2025 sonunda tamamlanma hedefi.

Kilometre Taşları

1975

Aydın Kuyucak'ta ilk üretim

1985

İlk Yalıtımlı Cam

1995

Kuyucak Tesisi faaliyet başlangıcı

2005

İlk Temperli Cam İşlemi

2010

Kuyucak'ta 30.000 m² Arazi Üzerine Yeni Fabrika Açılışı

2015

Nazilli OSB'de Fabrika ve Ek Fabrika Kuruluşu

2021

Manisa OSB'de Fabrika Açılışı

2022

Manisa OSB'de 30.000 m² Arazi Satın Alınması

2023

Yenilenebilir Enerji Yatırımları Nazilli OSB'de 1 MW GES

2024

Halka Arz

2025

Manisa OSB 2. Fabrika İnşaatı Başlangıcı

2025

Manisa 1 Solar Cam ve Kuyucak Fabrika Beyaz Eşya Camları Kapasite Artışı



Ürünlerimiz



Güneş Enerjisi
Camları



Beyaz Eşya
Camları



Fırın
Camları



Ocak
Camları



Dikey Şişe
Soğutucu Camları



Termal Isıtıcı
Camları



Sera
Camları



Düz
Cam



Lamine
Cam



Kaplamalı
Cam

Üretim Tesislerimiz

Manisa OSB 1 Tesis

- 14.502 m² açık alan – 26.410 m² kapalı alan
- Yıllık Kapasite : 5.000.000 m²/yıl
- Tamamlanan ek bina ile 2.500.000 - 5.000.000 m²/yıl kapasite artışı hedeflenmektedir.
- 2,6 MW Çatı GES yatırımı

Ürün Grupları : Solar Panel Camları



Manisa OSB 2 Tesis

- 2022 yılında Manisa OSB 6. kısımda satın alınan 30.000 m² arazi üzerine inşaatı sürmektedir.
- İnşaatın 2025 yılı sonunda tamamlanması hedeflenmektedir.

Ürün Grupları : Ticari gizlilik nedeniyle belirtilmemektedir.



Üretim Tesislerimiz

Kuyucak Tesisi

- 3.098 m² açık alan - 17.344 m² kapalı alan
- Yıllık Kapasite : 2.551.678 m²/yıl

Ürün Grupları :

Beyaz eşya buzdolabı camları, fırın camları, dikey şişe soğutucu dolabı camları, market tipi soğutucu camları, dondurma dolabı camları ve nitelikli sera camları



Nazilli OSB Tesisi - Depo

- 2.914 m² açık alan – 7.086 m² kapalı alan
- Yıllık Kapasite : 37.000 ton/yıl
- 1,1 MW Çatı GES

Ürün Grupları :

Ticari cam ürünleri : Düzcam, ayna, lamine ve kaplamalı cam



Müşteriler

Sektörlerinde öncü firmalarla uzun yıllara dayanan ticari ilişkiler



Beyaz Eşya



Güneş Enerjisi



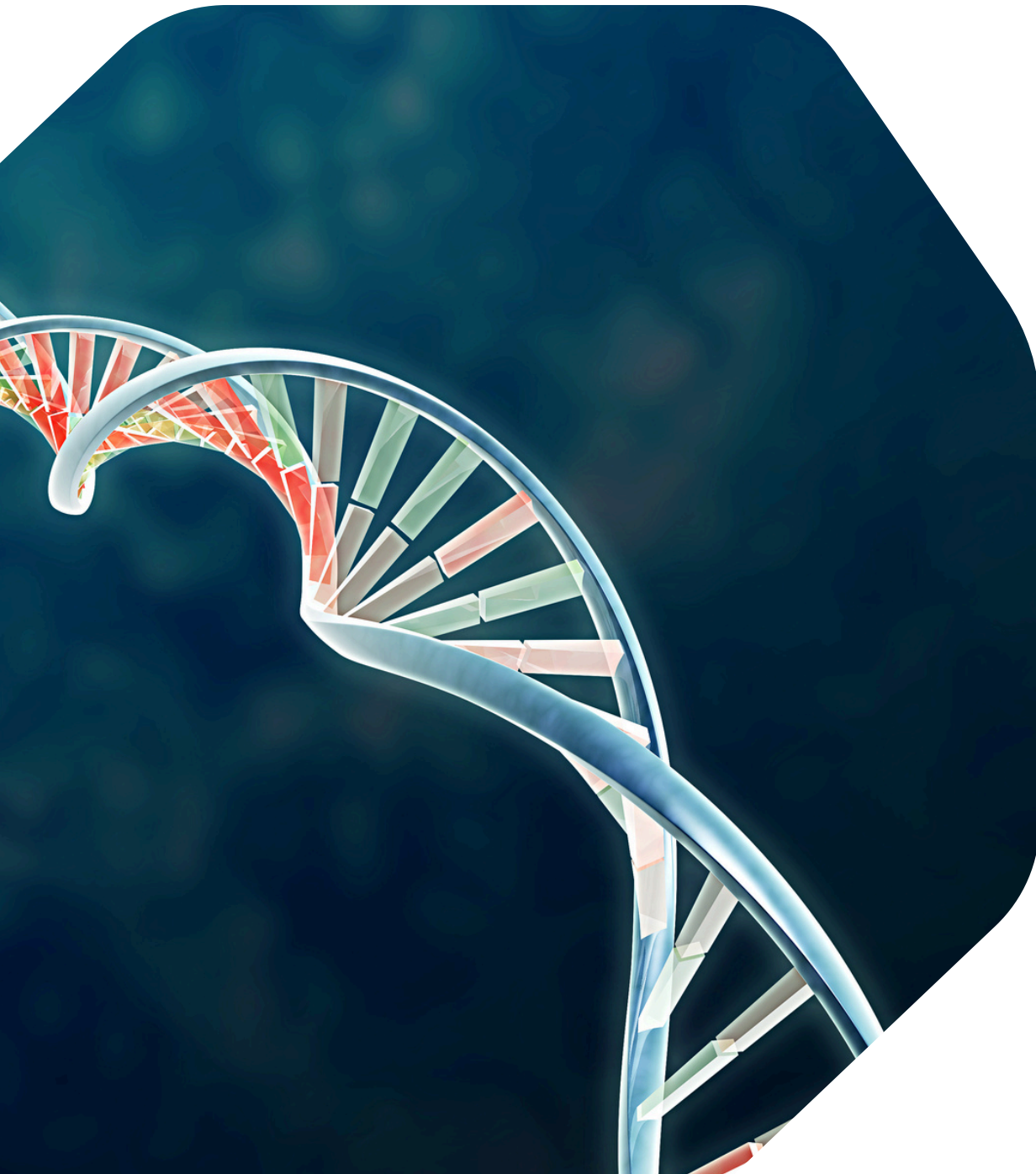


**Yenilenebilir Enerji ve Beyaz Eşya sektörlerinin
global tedarikçisi**

4 Kıtada 28 ülkeye ihracat

**Asyalı üreticilere alternatif güvenilir
iş ortağı**

DNA'mız



- **YENİLİKÇİ:** Teknolojik, Endüstriyel ve Sosyal yeniliklere hızla adapte oluruz.
- **KAPSAYICI:** Tüm paydaşlarımızın faydalarını önceler ve kolektif bir gelişim hedefleriz.
- **SÜRDÜRÜLEBİLİR:** Üretkenliğimizi arttırırken doğaya zarar vermeden ve yenilenebilir kaynakları etkin olarak kullanırız.
- **DAYANIKLI:** Organizasyonel çevikliğimiz ve finansal gücümüz sayesinde global belirsizlik ve şoklara karşı hızlı refleks verimiz.
- **EŞİTLİKÇİ:** Cinsiyet, din, dil, ırk ve sınıfsal ayrımı yapmaksızın herkese eşit mesafede konumlanır ve sadece liyakate odaklanılır.
- **ŞEFFAF:** Etik kurallar ve yasalara karşı tam uyumla çalışır, şeffaf ve hesap verebilir bir yöntem sergileriz.

Sürdürülebilirlik ve ESG

✓ Çevre Politikası

- Doğal kaynakların verimli kullanımı ve atık yönetimi odaklı çevre politikası
- ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi sertifikasyonu
- Üretim süreçlerinde çevresel etki değerlendirmesi ve sürekli iyileştirme

✓ İş Sağlığı ve Güvenliği

- Sıfır iş kazası hedefi doğrultusunda sürekli eğitim ve bilinçlendirme
- ISO 45001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi sertifikasyonu
- Risk değerlendirme ve önleyici tedbirler ile güvenli çalışma ortamı

✓ Sürdürülebilirlik

- Yenilenebilir enerji yatırımları ile yıllık 3.200 ton CO₂ emisyon azaltımı
- Sıfır karbon emisyonu hedefi
- LED aydınlatma dönüşümü ve akıllı enerji yönetim sistemleri
- ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi uygulamaları

✓ Kurumsal Yönetim

- Tüm paydaşlarımıza karşı şeffaf ve hesap verebilir yönetim yaklaşımı
- Bağımsız üyelerin yer aldığı dengeli ve etkin bir yönetim kurulu
- SPK Kurumsal Yönetim İlkelerine uyum ve sürekli iyileştirme
- Etkin risk yönetimi ve iç kontrol sistemleri



Rekabet Avantajları



Yüksek Standartlar

- SGCC ANSI Sertifikası
- ISO 9001: Kalite yönetim sistemi
- ISO 10002: Müşteri memnuniyeti yönetim sistemi
- ISO 14001: Çevre yönetim sistemi
- ISO 31000: Risk yönetim sistemi
- ISO 45001: İş sağlığı ve güvenliği yönetim sistemi
- TS 3539, TS 11502, TS EN 12150: Ürün kalite sertifikaları



Tasarım Merkezi ve Ar-Ge Çalışmaları

- 2017'de Türkiye'de tasarım merkezi olan ilk cam firması
- 19 kişilik uzman tasarım ekibi (9 tasarımcı, 5 araştırmacı, 4 teknisyen, 1 destek)
- 42+ tamamlanmış yenilikçi tasarım projesi
- Üniversite-sanayi işbirliği projeleri
- Patent ve tasarım tescilleriyle korunan yenilikçi ürünler



Müşteri Odaklı Yaklaşım

- Müşteri tercihlerine göre esnek teslimat seçenekleri
- Müşteri ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş ürün geliştirme



Esnek Üretim Kapasitesi

- 7/24 çalışan 3 tesis
- Müşteri ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş üretim
- Yüksek üretim kapasitesi ve uçtan uca yönetim anlayışını benimseyen çevik organizasyonumuz sayesinde, belirsizliklerin yoğun olduğu günümüz dünyasında hızlı hareket edebilme kabiliyeti



Güçlü Dağıtım Kanalları

- Yerel ve uluslararası pazarlarda geniş müşteri ve dağıtım ağı
- Fotovoltaik cam ve termal panellerin dağıtımını için uluslararası işbirlikleri
- Fransa, İtalya, Tunus, Fas ve Cezayir'de pazarlama ve dağıtım faaliyetleri
- Stratejik konumlanmış 3 üretim tesisi (Kuyucak, Nazilli, Manisa)



Teknolojik Liderlik

- Türkiye'de ilk 2 mm Cam İşleme ve
- Lazer Teknolojisi
- Yüksek katma değerli ürünler



Şişecam ile Stratejik İş Ortaklığı

- 30 yılı aşkın güçlü iş birliği

Dünyada ve Türkiye’de Cam Sektörü

- Türkiye cam sektörü 5,4 Milyar USD üretim değerine ve 1,6 milyar USD ihracat hacmine sahiptir. [2022, TÜİK]
- Küresel cam pazarı 2024'te 290,1 milyar dolar değerinde olup, 2034'e kadar %7,5 yıllık bileşik büyüme oranı ile 480,6 milyar dolara ulaşması beklenmektedir.
- Sürdürülebilirlik ve enerji verimliliği, sektörün en önemli büyüme itici güçleri arasında yer almaktadır.
- Dünyada cam üretiminin %47'si düz cam, %46'sı cam ambalaj, %4'ü cam ev eşyası ve %3'ü cam elyaf ürünlerine aittir.
- Küresel Solar Cam Pazarı’nın 2024 - 2033 yılları arasında %17,39 yıllık bileşik gibi, genel cam sektörünün çok üzerinde büyüme oranıyla 2033 yılında 78,5 Milyar USD değerine ulaşması beklenmektedir. (2024 17,3 Milyar USD)
- Özellikle cam ürünleri ürünleri 2024 yılında küresel pazar değerinin %43,7'sini oluşturmuştur

Glass Manufacturing Market

GLOBAL FORECAST (2025 – 2034)



Market Statistics

Market Value (2024)

\$290.1 BN

Market Value (2034)

\$480.6 BN

CAGR (2025–2034)

7.5%



Segment Statistics

Specialty glass segment

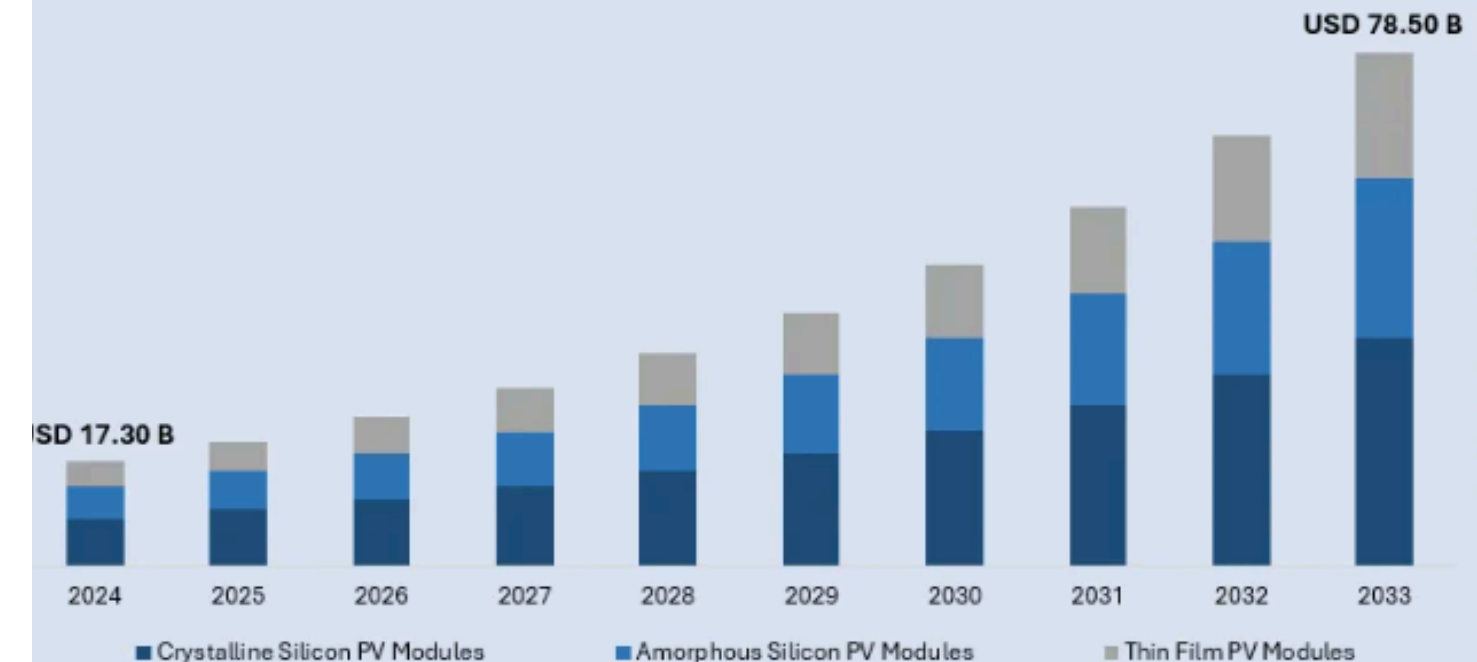
Market Share (2024): **43.7%**

Packaging segment

Market Share (2024): **37%**

Solar Photovoltaic Glass Market Forecast

Size, By Module, 2024-2033 (USD Billion)



17.39%

Global Market CAGR
(2025-2033)

© Copyright

IMARC Services Private Limited 2024

Dünyada ve Türkiye’de Cam Sektörü

Güneş Enerjisi

BM raporları, Paris İklim Anlaşması ve Avrupa Yeşil Mutabakatı'nda ; 2030'a kadar karbon salımının %55 azaltılması, Elektrik üretiminde yenilenebilir enerji payının %40'a çıkarılması ve 2050'de "net sıfır" karbon salımı hedefleri benimsenmiştir.

Dünya "net sıfır karbon" hedefine ulaşmada yenilenebilir enerji, özellikle güneş enerjisi yatırımları önem kazanmaktadır.

IEA projeksiyonlarına göre Türkiye’nin yenilenebilir enerji kapasitesinin yıllık ortalama 2 GW artış göstermesi beklenmektedir. 2024 Şubat itibarıyla güneş enerjisi, 12,4 GW kurulu güçle Türkiye’nin toplam kapasitenin %11,5'ini oluşturmakta, toplam kurulu güç içindeki payını her yıl artırmaktadır.

Bu doğrultuda, solar enerji modüllerinin önemli bir bileşeni olan solar camlara duyulan talep de artmaktadır.

Güneş enerjisi uygulamaları, akıllı cam teknolojileri ve düşük emisyonlu kaplamalar pazar büyümesini hızlandırmaktadır.

Kurulu Güç GW	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024/02
Yenilenebilir	38,3	42,3	44,4	49,2	53,2	56,0	58,9	60,2
Fosil	46,3	46,2	46,9	46,7	46,6	47,8	47,8	47,4
Toplam	84,7	88,5	91,3	95,9	99,8	103,8	106,7	107,6

Güneş	3,0	5,1	6,0	6,7	7,8	9,4	10,6	12,4
Payı	3,6%	5,8%	6,6%	7,0%	7,8%	9,1%	10,6%	11,5%

Üretim TWh	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024/02
Yenilenebilir	87,2	99,0	133,7	129,5	118,3	137,4	137,2	28,6
Fosil	208,4	205,2	170,4	175,9	212,9	188,0	187,6	27,3
Toplam	295,6	304,2	304,1	305,3	331,2	325,3	324,8	55,9

Güneş	2,9	8,2	9,6	11,2	13,1	15,3	18,6	2,2
Payı	1,0%	2,7%	3,2%	3,7%	4,0%	4,7%	5,7%	4,0%

Dünyada ve Türkiye’de Cam Sektörü

Çağdaş Cam’ın Pazar Konumu

- Çağdaş Cam, Türkiye'nin cam işleme alanındaki lider şirketlerinden biridir.
- Şirket, Türkiye'de cam alanında ilk tasarım merkezine sahip olup, 2017'de bu unvanı almıştır.
- Avrupa'nın en büyük cam işleme kapasitesine sahip şirketleri arasında yer almaktadır.
- Yıllık 1.000.000. m² ticari soğutucu camı üretim kapasitesi ile bu alanda Avrupa’nın en büyük ticari soğutucu cam üretim kapasitesine sahiptir.
- Şirket, özellikle beyaz eşya camı, enerji camı ve ticari cam segmentlerinde güçlü bir konuma sahiptir.



Finansal Performans

Enflasyon Muhasebesi Etkisi ve Gerçek Performans

2025 ilk yarısında uygulanan enflasyon muhasebesi uygulamaları nedeniyle TL bazında hasılat rakamları düşmüş gibi görünse de, özellikle içinde bulunduğumuz ekonomik konjonktür dikkate alındığında şirketin gerçek operasyonel performansı oldukça güçlüdür:

- ABD Doları bazında satışlarda geçen yılın aynı dönemine göre artış yaşanmıştır.
- Metrekare (m²) bazında satışlarda **%25**'in üzerinde artış ve rekor düzeyde satış gerçekleşmiştir.
- Dönemsel ve muhasebesel etkiler elimine edildiğinde güçlü büyüme trendi görülmektedir.
- Fiziksel üretim kapasitesi ve satış hacmi rekor seviyelerdedir.



Finansal Performans

Karlılık Oranları 2025 I. Yarıyıl

- **Brüt Kar:** 315 Milyon
- **Brüt kar marjı:** %24,87 (2021'den itibaren istikrarlı artış)
- **FAVÖK marjı:** %17.50 (2024 I. Yarıyıl %15,86)
- **Net kar marjı:** %6,39
- **Net Dönem karı:** 74,2 milyon TL

Likidite 2025 I. Yarıyıl

- **Cari Oran:** 3.2
- **Dönen Varlıklar/Aktif:** %35.7

Finansal Yapı 2025 I. Yarıyıl

- **Aktif Büyüklüğü:** 4.8 Milyar TL
- **Özkaynaklar:** 3.8 Milyar TL
- **Özsermaye/Aktif:** %78.38
- **Toplam Borç/Özsermaye:** %27.58
- **Kısa Vade Borç/Özsermaye:** %14.27



Finansal Performans



TL Bazında Finansallar (Milyon TL)

Özet Gelir Tablosu	2025/6	2024/6	% Değişim
Satışlar	1.162	1.277	% -9
Brüt Kâr	289	315	% -8
Esas Faaliyet Kârı	158	195	% -19
FAVÖK	203,2	202,6	% +0,3
Net Dönem Kârı	74	124	% -40
Özet Bilanço	2025/6	2024/12	% Değişim
Toplam Varlıklar	4.829	4.857	% -0,6
Kısa Vadeli Yük.	538,9	615,9	% -12,5
Özkaynaklar	3.785	3.710	% +2,0

USD Bazında Finansallar (Milyon USD)

Özet Gelir Tablosu	2025/6	2024/6	% Değişim
Satışlar	30,2	28,8	% +5
Brüt Kâr	7,5	7,1	% +6
Esas Faaliyet Kârı	4,1	4,4	% -7
FAVÖK	5,28	4,57	% +15
Net Dönem Kârı	1,92	2,83	% -32
Özet Bilanço	2025/6	2024/12	% Değişim
Toplam Varlıklar	121,5	118,2	% +2,8
Kısa Vadeli Yük.	13,6	15,0	% -9,3
Özkaynaklar	95,2	90,3	% +5,4

TL Gelir Tablosundaki azalışa karşın USD bazında satışlarımız geçen yılın aynı dönemine göre %5, brüt kârımız ise %6 arttı.

FAVÖK rakamımız USD bazında %15 gibi çok güçlü bir artış gösterdi.

USD bazında özkaynaklarımız %5,4 artarken, kısa vadeli yükümlülüklerimizi %9,3 oranında azalttık.

Geliřmeler

Dönem içi

Manisa OSB 6. Kısım: 29.800 m² yeni fabrika inşaati devam ediyor

Bifacial Solar Cam: Türkiye'nin ilk yerli üreticisi olarak pazar liderliği

Kapasite Geniřletme: Manisa'da %40, Kuyucak'ta %60 kapasite artışı

Teknoloji Yatırımları: Enerji yatırımları, enerji verimliliği ve süreç optimizasyonları

Pazar Geliştirme: Yeni müşteri anlaşmaları ve ihracat pazarları

Güncel

1 Eylül 2025 tarihinde Manisa OSB 1 tesisinde Kapasite Yatırımı Kararı alınmıştır.

Yeni İş Anlaşmaları 2025

Toplam: **708.6 Milyon TL**



Güçlü Liderlik

Yönetimin güçlü liderliği sayesinde global konjonktürün olumsuz etkilerine karşı proaktif önlemler alınmış ve şirket güçlü bir şekilde şartlara adapte olmuştur.



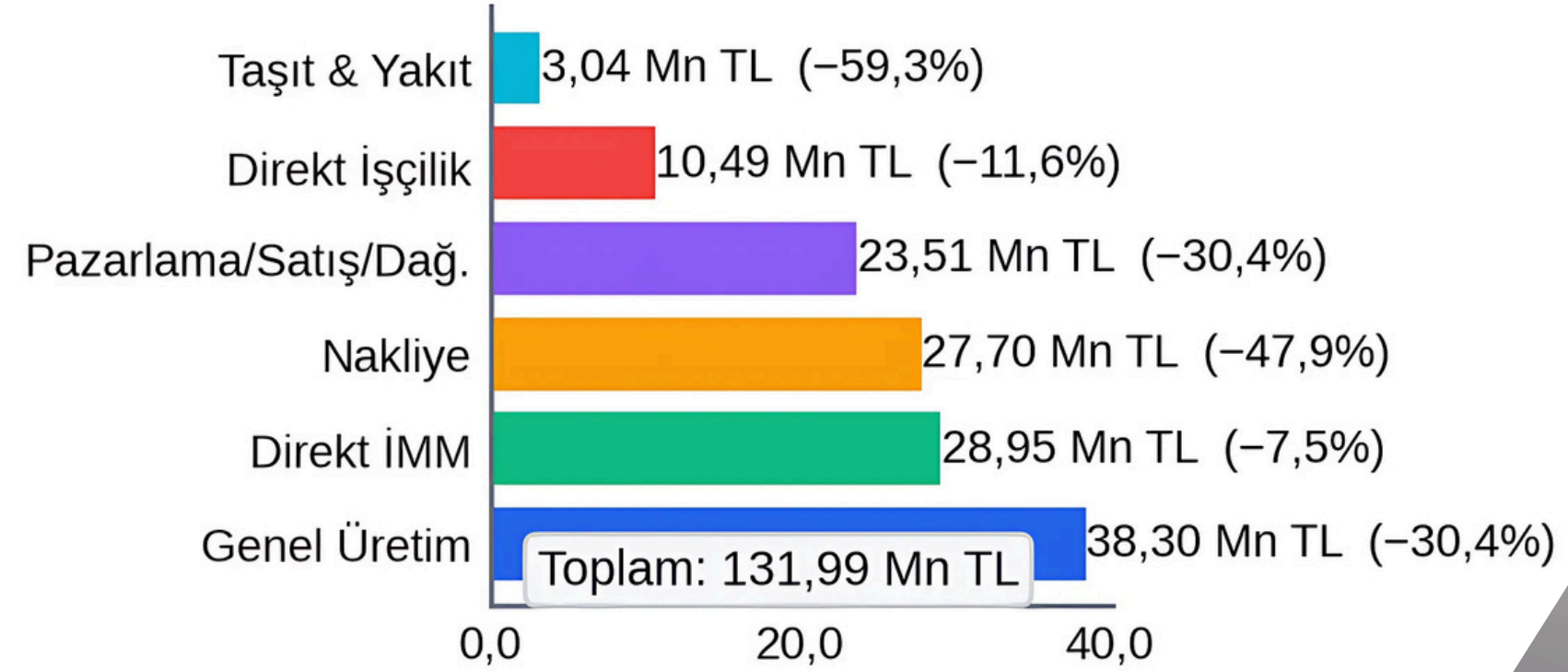
- **Maliyet Optimizasyonu:** Etketif maliyet kısma stratejileri ile karlılık korundu
- **Stratejik Öngörü:** Zamanında yapılan kapasite yatırımları ile satış rakamları korundu
- **Kapasite Artırımları:** Manisa OSB'de bifacial cam üretim hattı devreye alındı. Aydın Kuyucak yalıtımlı cam kapasitesinde %60 artış
- **Üretim Miktarı:** m² cinsinden %25'in üzerinde artış ile rekor performans
- **İhracat Büyümesi:** Yıllık %13.3, çeyreklik %30 artış ile güçlü momentum
- **Stratejik Konumlanma:** Büyüme dönemine optimal maliyet yapısı ve artan kapasite ile girecek olma avantajı

Operasyonel Başarılar

Maliyet Optimizasyonu

Maliyet Optimizasyonu çalışmaları ile geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre 132 Mn TL tasarruf sağlandı.

Maliyet optimizasyonu çalışmaları kapsamında Manisa'daki üretim tesisleri de kısmen ticari cam depolama ve sevki için kullanılarak maliyet avantajı sağlanacaktır.



Risk Yönetimi

Piyasa Riskleri: Güçlü Likidite, Düşük Borçluluk ve yatırım portföyü çeşitlendirme

Ürün Riskleri: Ürün sorumluluk ve geri çağırma sigortaları

Konsantrasyon Riskleri: Müşteri ve Sektör Çeşitlendirmesi



Gelecek Vizyonu ve Hedefler

Kısa vadeli hedefler (1-2 yıl)

- İhracat pazarını genişletmek ve ihracatın toplam ciro içindeki payını artırmak.
- İhracat yapılan ülke sayısını artırmak.
- ABD işlenmiş cam pazarında pazar payı kazanmak

Orta vadeli hedefler (3-5 yıl)

- AR-Ge ve tasarım çalışmaları sonucunda patent, faydalı model ve tasarım sayısını artırmak.
- Katma değerli ürünlerin üretiminde ve çeşitliliğinde artış sağlamak
- Tesislerin enerji ihtiyacının tamamını yenilenebilir enerji ile karşılamak
- Hedef pazarlarda yerel ortaklarla iş birliği yaparak dağıtım ağını genişletmek
- Ar-Ge faaliyetlerine yoğun yatırım yaparak yenilikçi ürünler geliştirmek

Uzun vadeli stratejik hedefler

- Küresel olarak sektörde inovasyon lideri olmak
- Ürün kalitesi ve tedarik zinciri verimliliğini sürekli iyileştirerek rekabet avantajını sürdürülebilir kılmak
- Endüstriyel cam işleme alanında, Asyalı üreticiler dışında en büyük pazar payına ve marka değerine sahip olan global cam işleme firması olmak

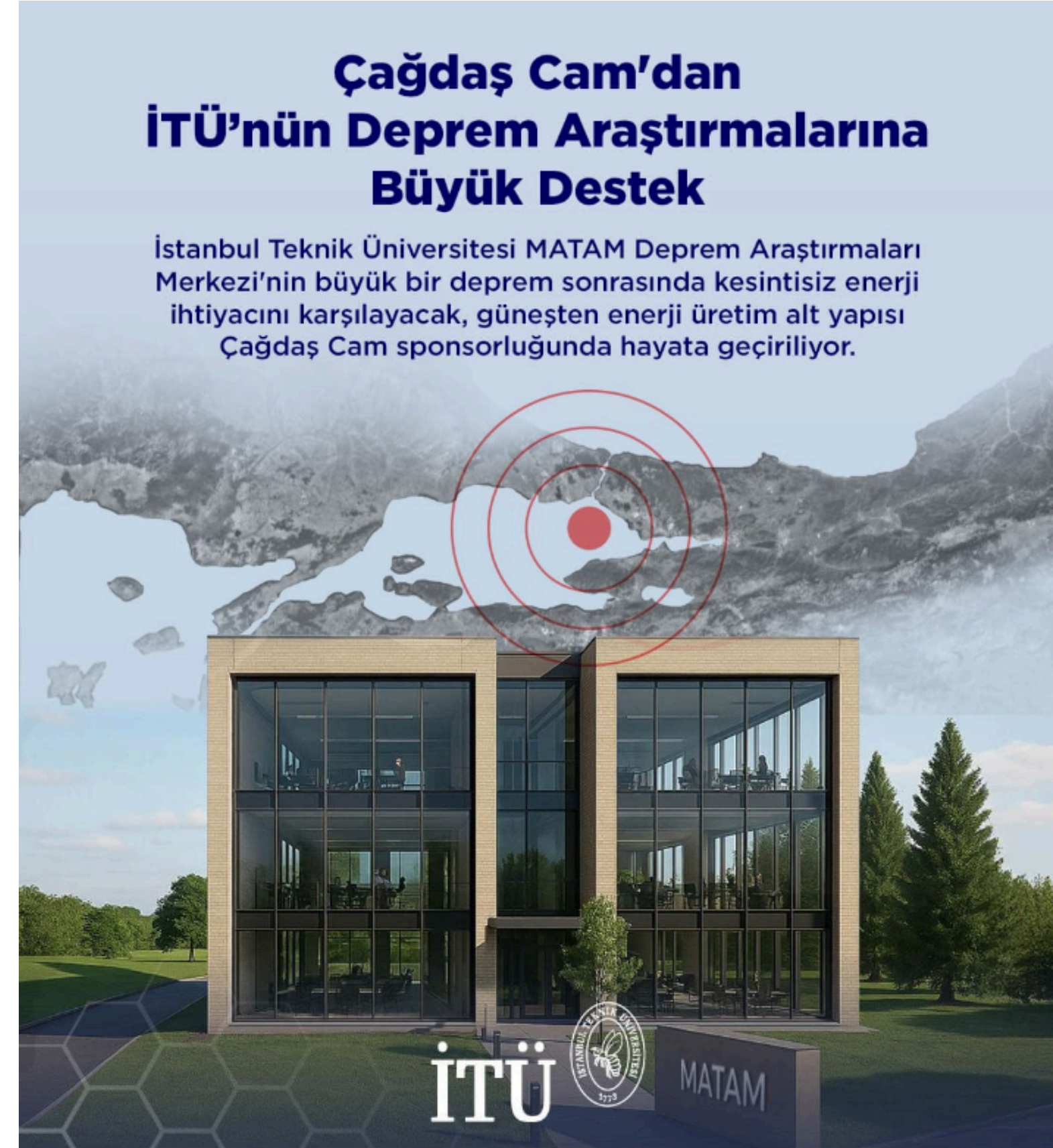


Sosyal Sorumluluk

İTÜ MATAM DEPREM ARAŞTIRMALARI MERKEZİ

Parçası olduğumuz sosyal çevrenin hassasiyet ve ihtiyaçlarını yakından takip etmekte ve bu doğrultuda eğitim, deprem ve afet hazırlığı ile çevresel sürdürülebilirlik (özellikle kuraklıkla mücadele) alanlarındaki sosyal sorumluluk projelerini önceliklendirmekteyiz.

Bu kapsamda, İstanbul Teknik Üniversitesi'nin Marmara Denizi Deprem Araştırmaları Merkezi'ne (İTÜ MATAM) büyük bir deprem sonrasında kesintisiz enerji sağlayacak güneş enerjisi altyapısının kurulmasına sponsor olduk.





+90 256 371 45 60



yatirimci.iliskileri@cagdascam.com.tr



Fatih Mh. Sanayi Bölgesi No:33
09930 Kuyucak - AYDIN



www.cagdascam.com



linkedin.com/company/cagdascam-as

Türkiye'nin Çağdaş Camı

CAGDAS CAM of TURKIYE

Better, Faster, Trendsetter Glass Ecosystem



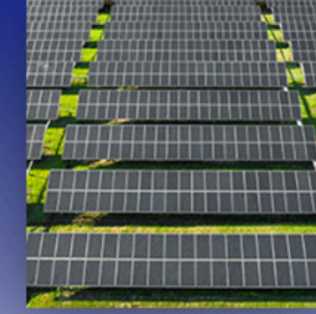
Home Appliances



Glass Ceramic
With Ilva Cagdas



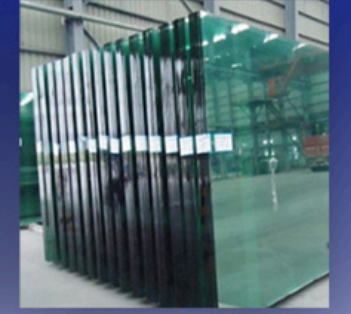
Food Display



Solar



Greenhouse



Glass Trading



cagdascam.com.tr

